SAFETY LANE

Вашият наръчник в транспортния свят

Как да подобрим рейтинга за безопасност

Видове застраховки за камиони

ЮЛИ 2020

Подарък от екипа на © Cellex Consulting Group

BREAKING NEWS

Конгресменът-демократ от Илинойс Чуй Гарсия представи поправка в закона, която цели да покачи застраховката „гражданска отговорност" на шофьорите на тежкотоварни превозни средства от 750 хиляди долара на 2 милиона долара. Предложението беше одобрено от Комисията по транспорт и инфраструктура към Конгреса с 37 на 27 гласа.

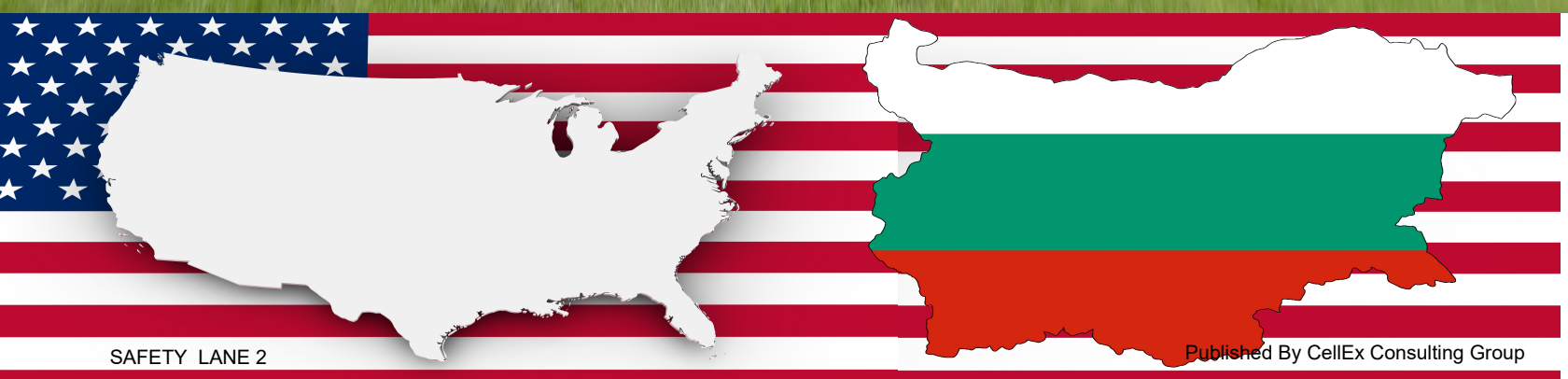
Чуй Гарсия смята, че сегашните параметри на задължителната застраховка не са садостатъчни, за да компенсират жертвите на катастрофи с камиони. Противниците на мерките, сред които притежатели на малки транспортни бизнеси, представлявани от Асоциацията на независимите собственици на камиони (OOIDA), предупредиха, че покачването може да доведе до фалита на много малки компании.

Президентът на OOIDA Тод Спенсър заяви следното: „Тази поправка по никакъв начин няма да подобри безопасността по нашите пътища, а вместо това ще доведе до унищожението на малките бизнеси във всяко кътче на страната". OOIDA първоначално подкрепяше няколко законови разпоредби, събрани в указа Investing in a New Vision for the Environment and Surface Transportation in America (INVEST in America) - петгодишен проектозакон за наземния транспорт на стойност 494 млрд. долара. Постановлението включва планове за допълнително финансиране на строителството на магистрали и паркинги за камиони, както и за намаляване на времето за задържане на камионите при товарене или разтоварване. Сега Спенсър обяви, че организацията му вече не подкрепя проектозакона, защото именно в него е заложено увеличението на застраховката.

„Малките транспортни бизнеси работеха неимоверно, за да съхранят страната ни в добро състояние, като с това рискуваха собственото си здраве и бизнес оцеляване поради исторически ниските цени на товарите, предизвикани от COVID-19. Ненужното увеличение на техните застраховки не е начинът, по който да им се отблагодарим", каза още Спенсър.

За щастие на всички нас в транспортния бизнес, друг конгресмен от Илинойс и член на републиканската партия – Майкъл Джоузеф Бост, представи Поправката Бост 194, която на практика премахва предложението на Чуй Гарсия за драстичен скок на застрахователните полици..

Safety Lane ще следи темата и ще ви информира при наличието на нова информация.

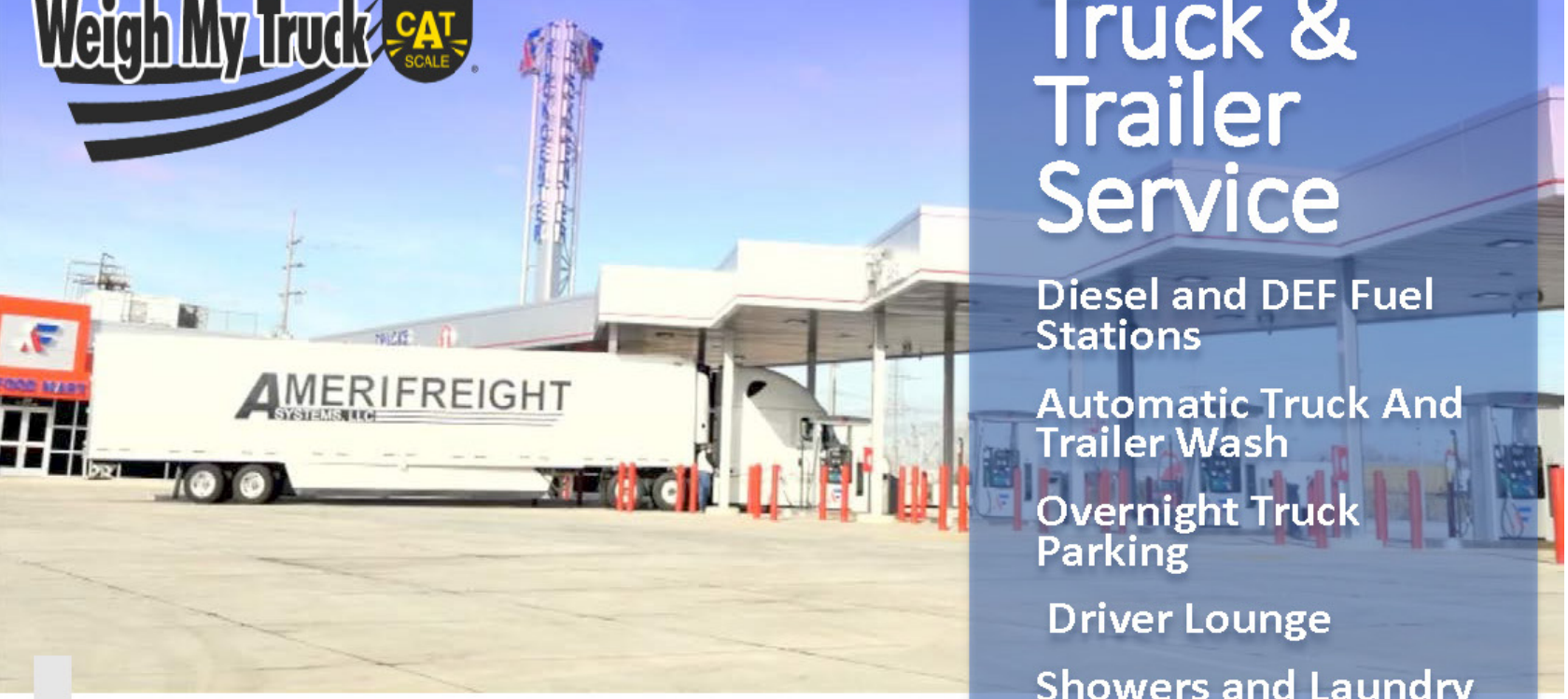


Published By CellEx Consulting Group

Truck Center

State Of The Art Truck Center

Weigh My Truck CAT SCALE



Truck & Trailer Service

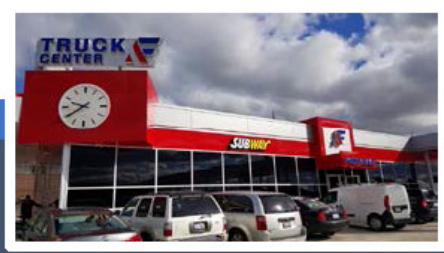
- Diesel and DEF Fuel Stations
- Automatic Truck And Trailer Wash
- Overnight Truck Parking
- Driver Lounge
- Showers and Laundry facility

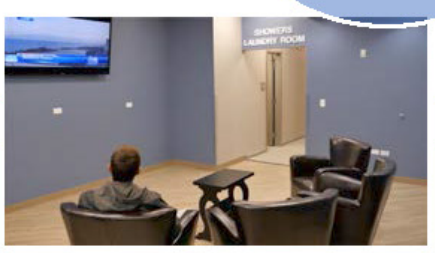
SUBWAY

& EUROPEAN Food Court

CLOSE TO O'HARE INTERNATIONAL AIRPORT,

THE I-294 AND THE I-290.





300 W North Ave, Northlake, Illinois 60164

(708) 731-3870

СЪДЪРЖАНИЕ

Извънредни новини

2 Застраховката скача до $2M

45 ФБР с предупреждение за логбуците

Вашият наръчник

8 Битката за прозрачност

32 Социално дистанциране

33 Различните застраховки

Тенденции

6 DAC докладът

10 Брокерите отвръщат на удара

12 Amazon става транспортен посредник

Развитие на пазара

24 Как да подобрим рейтинга си за безопасност

28 Яснота по молбите за опрощаване на заеми

Какво вълнува индустрията

14 Как да бъдем по-ефективни в преговорите

18 Три характеристики на успеха

30 Осем основни инструмента, о които имате нужда

Попитай експертите

40 Попитайте вашия DOT специалист

44 Дълбок анализ на разходите

Вашето Здраве

21 Кои лекарства са забранени за шофьорите на камион?

ЛЮБИМЦИ НА ПЪТ - 46

Малки обяви - 50

Published By CellEx Consulting Group

От бюрото на редактора,

Скъпи читателю,

Пандемията от COVID-19 показа как отделните части на света са свързани помежду си и как безопасността не трябва да бъде индивидуална, а колективна. Само чрез сплотеност обществата могат да спасят животи и да преминат през

опустошителното социо-икономическо въздействие на вируса. Нашата индустрия е вплетена в американската инфраструктура, а ВИЕ сте гръбнакът, който я крепи. Ние сме дълбоко благодарни за всички жертви, които вие и семействата ви правите. Самоотвержената ви обществена служба помага на всички ни да

преодолеем тези мрачни времена. Покажете ни, че всички сме единни в борбата си. Усилията на жизненоважните работници са изключително важни, за да бъдем здрави и в безопасност и да имаме достъп до многото ресурси, от които имаме нужда. Всичко това, което правите, помага и на учените да намерят лекарство срещу болестта. Признателни сме ви и защото не слизате от камионите, жертвайки по този начин собствената си сигурност. Желаем ви най-вече здравето да ви спохожда докато се опитвате да ни преведете през пандемията. Знайте, че мислим за вас, споменаваме ви и в молитвите си. БЛАГОДАРИМ ВИ! Бъдете силни, защото знаем, че семейството и всички, които обичате, ви липсват, но вашият път е този на куража и отдадеността към другите. Макар и да водите борба с вируса, вие продължавате да сте на предна линия и да не се отказвате.

Safety Lane е списание за света на транспорта и безопасността, чийто фокус е да се задълбочава върху най-важните промени и новости в индустрията. Ние обясняваме последните тенденции, регулации и подобрения в сектора.

Целта ни е да помогнем на вашата компания да се справи с препятствията, пред които се изправя всеки ден като намерим решенията, от които имате нужда.

Без значение малки или големи, всички фирми се сблъскват със сходни изпитания.

Safety Lane може да ви помогне да бъдете подготвени и да разполагате с правилните ресурси и връзки, за да отговорите на предизвикателствата. **Safety Lane** поднася експертен поглед към щатските регулации. Наш дълг като професионалисти, които разбират правилата, е да споделим знанието и опита си с вас!

Nataly St..,

За повече информация:

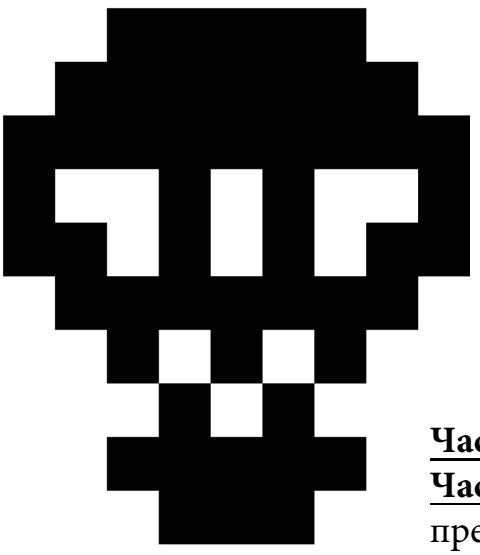
information@cellexconsulting.com

224-404-6114

Driver-A-Check доклад (DAC) Report

Какво представлява DAC докладът?

Много шофьори не подозират за съществуването на The Driver-A-Check (DAC) доклада. Този отчет документира работната история на шофьора. Съдържа също и изобилие от лична информация и проследява професионалният път от момента на издаване на CDL.



Какво представлява DAC докладът?

DAC е съставен от 2 части:
Част 1: Информация за личното досие
Част 2: Трудова справка (на базата на предоставеното от работодателите)

DAC докладът се използва за скрининг на шофьорите от страна на транспортните компании. Въз основа на съдържащата се информация, те могат да откажат назначение. Driver-A-Check може да съсипе кариерата на много шофьори, без теда знаят за това.

Driver-A-Check (DAC) ОТВЪТРЕ

Част 1: Информация за личното досие

- Шофьорско досие
- Криминално досие
- Проверка на Social security номер
- Може да съдържа и информация за кредитите на шофьора

Част 2: Трудова справка (на базата на предоставеното от работодателите)

- Шофьорско досие
- Проверка за катастрофи
- Трудов стаж
- Възможност за преназначаване
- Причини за напускане/ уволнение

Published By CellEx Consulting Group

The Driver-A-Check (DAC) Report

Информацията в DAC доклада се съставя от данните, които транспортните компании предоставят за своите служители. Трудовото досие на шофьорите може да остане в DAC за период от десет години. Отчетът се съставя от HireRight. Може да сравним DAC с докладите за потребителски кредит, само че в него се съдържат подробностите за шофьорското досие. HireRight събира информацията от компаниите и я съхранява в база данни, след което я продава като DAC доклад. Трудовата справка е това, което създава най-много проблеми за шофьорите..

ФАЛШИВИ НОВИНИ

За разлика от докладите за потребителски кредит, DAC може да не съдържа само действителна информация за трудовия стаж на шофьора. Много транспортни компании нарочно предоставят фалшиви или подвеждащи данни, за да могат да изнудят шофьорите си и да им попречат да си намерят нова работа. Когато една фирма съобщи инкриминиращи факти към HireRight, тази информация отива в DAC отчета и когато тя бъде видяна от потенциалния работодател, това може да стане причина да ви бъде отказана работа.

DAC и докладите за потребителски кредит се регулират от Закона за честно съобщаване на кредити. Този закон дава на шофьорите и на потребителите определени права. Сред тях е правото веднъж годишно да получат безплатен DAC отчет, след което да оспорят съдържащото се в него.

Разликата е, че компаниите, които предоставят информация към кредитните бюра, обикновено вярват, че данните са достоверни. Ако видите несъответстваща информация в кредитния си доклад, то вие може да я оспорите. В случай, че компанията не може да докаже, че съдържанието е истина, кредитните бюра може да отстранят противоречието.

Транспортните компании обаче могат да съобщават на HireRight каквото си поискат за техните служители без доказателства. Тежестта да оборят недостоверните твърдения пада върху самите шофьори, а понякога това се оказва невъзможно.

Когато шофьорите се опитат да опровергаят информацията, HireRight се свързва с фирмата, за да провери достоверността. Ако компанията потвърди, HireRight приема тяхната версия. Така случаят се превръща в борба между твърдения без доказателства и от двете страни. Думата на шофьора се изправя срещу думата на работодателя без възможността потърпевшият да убеди HireRight в правотата си. Липсата на всякаква легална отговорност е една от основните причини транспортните компании да упражняват тормоз върху бившите си шофьори.

Published By CellEx Consulting Group

Битката за прозрачност от страна на брокерите

Битката за прозрачност от страна на брокерите

Асоциацията на независимите собственици на камиони (OOIDA) отправи петиция до Федералната агенция по безопасност на движението (FMCSA), с която настоява да се сложи край на досегашните практики на брокерите, които ощетяват шофьорите.

Протестите на тираджиите през последните месеци отчасти бяха насочени именно срещу брокерите, които според негодуващите се възползват от тяхната работа.

OOIDA настоява за незабавни мерки, за да може шофьорите да бъдат компенсирани по справедлив начин.

Икономическият спад причинен от COVID-19 доведе до много камиони на пътя без достатъчно товари за всички. Стигна се до рекордно ниски цени. Малките компании и едноличните собственици на камиони бяха тези, които помагаха на хората да имат достатъчно запаси по време на пандемията. Сега обаче тези шофьори са на ръба на оцеляването и се молят бизнесът им да оцелее през тези безпрецедентни времена.

OOIDA смята, че проблемът се задълбочава от действията на брокерите, които отбягват федералните правила за прозрачност и по този начин допринасят за кризата, в която са изпаднали шофьорите.

„Брокерите умишлено заобикалят федералните правила за прозрачност от десетилетия. Ние със сигурност не " смятаме, че това е законосъобразно, но точно това се случва в момента и трябва да се сложи край на тази практика", коментира президентът на OOIDA Тод Спенсър.

Федералните правила задължават брокерите да водят детайлни отчети на транзакциите към превозвачите. Ответната страна трябва да има правото на достъп до тази информация, която включва най-вече колко заплаща шипъра на брокера и колко брокера плаща на превозвача. Петицията на OOIDA обяснява как брокерите често намират начин да заобиколят тези регулации като по този начин крият транзакциите от превозвача, който иска да ги провери.

OOIDA настоява министерството на транспорта и FMCSA да затегнат правилата като:

- **Задължат брокерите автоматично в рамките на 48 часа след извършването на товара да осигуряват електронно копие от всяка транзакция**
- **Изрично забраняват на брокерите да включват клаузи в договорите, които на практика задължават превозвача да се откаже от правото си на достъп до отчетите за транзакциите**

„Осъзнаваме, че някои брокери не харесват правилата, но това не им дава правото да правят каквото си поискат без обяснение. Те не трябва да имат възможността да избягват федералните условия за прозрачност и тези, които продължават с тази порочна практика трябва да бъдат държани под отговорност. Това се опитваме да постигнем с нашата петиция", обясни Спенсър.

ТЪРСИТЕ ДА НАЗНАЧИТЕ ШОФЬОРИ?

ОБАДЕТЕ НИ СЕ НА (224)404-6114

РАЗПОЛАГАМЕ С ОПИТНИ, НАДЕЖДНИ И СИГУРНИ ШОФЬОРИ, КОИТО ЛИЧНО ПОДБИРАМЕ, ТАКА ЧЕ ДА ОТГОВАРЯТ НА ВАШИТЕ ТРАНСПОРТНИ НУЖДИ.

Процесът ни по селекция на шофьори включва:

- Pull MVR
- Check PSP
- Check with your insurance
- Work History Verification
- Background Checks
- Medical Card linked to CDL
- Clearinghouse Check
- Pre-screening
- Fill out application
- Check Endorsements

ТЪРСИТЕ ДА НАЗНАЧИТЕ ШОФЬОРИ?

НИЕ СМЕ НА ВАША СТРАНА!

224-404-6114

cellex CONSULTING GROUP

Брокерите нападнаха OOIDA

Асоциацията на транспортните посредници (TIA) не остана безучастна на натиска на Асоциацията на независимите собственици на камиони (OOIDA) за по-голяма прозрачност при брокерите и предупреди своите членове, че има значителен ръст при молбите за преглед на информация.

TIA издаде инструкции как да бъде отговаряно на запитванията от страна на собственици на камиони и малки превозвачи, които настояват да бъдат спазени правилата за достъп до брокерските транзакции. Съгласно регулациите всяка страна по сделката има право на достъп до протоколите. Това позволява на шофьорите да разберат колко точно шипъра заплаща на брокера и какъв дял от сумата достига накрая до превозвача. Според насоките на TIA брокерите трябва да са „много учтиви" когато отговарят на такива запитвания. За сметка на това обаче в насоките на организацията се съдържа заплаха, че водачите ще получават по-малко товари занапред, в случай, че отстояват правата си. „ Уверете се, че персоналът ви е максимално любезен докато обяснява на превозвача, че изискването на подобна информация би ограничила броят товари достъпни за него, тъй като „X" брой от предлаганите от тях товари с с клауза за конфеденциалност. , се казва в писмото с инструкции на TIA.

OOIDA информира Конгреса за това, че брокерите не спазват правилата за прозрачност чрез договори, в които ответната страна на практика се отказва от достъпа си до информация. Според асоциацията, ако даден превозвач се опита да упражни правото си на достъп, много от брокерите просто ще прекратят работата си с него и той няма да получи повече товари от тях.

Ето какво гласи писмото на TIA, с което брокерите отговарят на запитванията от страна на независимите собственици на камион:

„Нашата компания напълно се съобразява с правилата и може да предостави информацията в нашия офис в работно време. За съжаление вие не сте страна по сделката, вие сте само в качеството си на преносител на товара. Страните по сделката са шипъра, който наема нас и превозвача, който е нает от нас".

В случай, че запитването не идва от собственик на камион, а от фирма- превозвач, отговорът е различен:

"За да прегледате отчетите от сделката, вие трябва да посетите нашия офис в работно време. Ние ще ви покажем наличната информация съгласно федералните разпоредби, която включва сумата, която ние получаваме за услугите си на брокер, името на платеца, сумата на всички събрани такси за превоз и датата, на която ние сме се изплатили към вас – превозвача".

OOIDA предупреждава Конгреса, че брокерите се опитват да избегнат предоставянето на информация като правят това възможно единствено в техния офис в работно време. Така на практика става невъзможно за независимите собственици на камиони и малките компании да получат достъп до отчетите.

Published By CellEx Consulting Group

RTS

FUEL CARD PROGRAM

Save 25¢ Per Gallon on Diesel Fuel

Big savings at more than 1,800 fuel stations and credit lines of up to $2,500 per truck, per week.

About Our Fuel Network

The flexibility and scale of the RTS Carrier Services fuel card program can save your company thousands of dollars a year. In addition to substantial savings at Pilot Flying J travel centers, our exclusive RTS Plus network includes discounts at hundreds of fuel stops like Sapp Bros., Casey's and many others.

Save 25¢ per Gallon

Save an average of 25¢ per gallon at more than 1,800 fuel stations.

More Than 1,800 Fuel Stations

Find discounts at hundreds of fuel stations, including Pilot Flying J, Speedway, Sapp Bros., Casey's and more.

$2,500 Line of Credit

Get as much as $2,500 per truck, per week.

RTS Pro Mobile App

Use our mobile app to find the lowest fuel prices along your route.

Pilot Flying J Discounts

Get point-of-sale fuel discounts at more than 1,000 Pilot Flying J and Speedway locations nationwide

No Annual Fees

There is no contract and you are not charged yearly card fees.

Simeon Daskalov

P: (913) 310-1488
M: (773) 683-2955
E: sdaskalov@rtsfinancial.com

Address:

Chicago
1933 N. Meacham Road, Suite 650
Schaumburg, IL 60173

AMAZON СТАВА ТРАНСПОРТЕН ПОСРЕДНИК

Компанията на Джеф Безос сякаш започва да носи все повече приходи с всеки изминал ден. Потребители масово използват Amazon , за да пазаруват по време на пандемията и засега няма изгледи това да спре.

Сега търговският гигант потвърди, че ще играе ролята и на посредник при товарите на държавно ниво и само времето ще покаже какво значи това за индустрията. Големите цели на компанията са две. Първата е да увеличи своя транспортен капацитет колкото се може повече, като го използва за пренос на максимално много собствени товари или пък предоставя камионите си на шипъри срещу печалба. Втората е да затрудни своите търговски конкуренти в разгара на сезона при доставките им до магазина или дома.

Amazon вече пусна в употреба за повече шипъри своя портал freight.amazon.com. Все още предстои да разберем дали гигантът ще използва мощта си на огромен превозвач и брокер, за да смъкне тарифите за доставка. В изявление до Overdrive, Amazon обяснява, че смята да използва новите си услуги на посредник, за да „употребява съществуващата си мрежа за товари". Amazon в своята същност играе ролята на посредник като свързва производителите с потребителите, след което взима процент за това, че урежда сделката. В същото време обаче компанията урежда и превоз на продукта от склада до центъра за дистрибуция и после до дома.

Това означава да си посредник.

Amazon изпълняваше ролята на компания-доставчик на пратки като FedEx и UPS, но вече гледа към сектора на дългите превози с камиони. Щом набере достатъчно инерция, Джеф Безос ще може да си позволи да определя цените на товарите. Amazon и преди е използвала тактики на монополизация, за да държи конкурентите си настрана. Преди десет години например, компанията претърпя загуби в размер на десетки милиони, само и само да доведе до фалит съперника си diapers.com. В последствие Amazon придобива diapers.com само, за да прекрати съществуването й по-късно.

Собствениците на камиони и малките компании преминаха през пълно обезценяване на услугите си.. В същото време Amazon се опитва да спечели още по- голям дял от бизнеса като разчита на това, че е огромен търговец. Намеренията на гиганта може би са да използва модерни способи, за да промени начина на осъществяване на посредничество при товарите в силно разпокъсаната транспортна и логистична индустрия. По всичко личи че този сегмент е следващият, който компанията на Джеф Безос планира да завладее. На практика това означава, че посредничеството на Amazon може да засегне тежко останалите брокери, защото за разлика от тях не се стреми да монетизира този вид услуга или поне не директно.

AMAZON СТАВА ТРАНСПОРТЕН ПОСРЕДНИК

Вместо това за Amazon посредничеството е само част от една по-голяма стратегия за изграждането на мрежа от превозвачи и независими собственици, която да им осигури достъп до товари на предварително фиксирани цени. Дали Amazon ще има достатъчно пратки за всички е без значение. Според запознати анализатори компанията продава този капацитет на други шипъри чрез новата брокерска платформа, понякога дори на загуба.

Amazon отказва да коментира твърденията, според които чрез по-ниските цени подбива останалите брокери. Компанията предоставя много малко информация за това как ще се извършва посредничеството и как превозвачите ще имат достъп до товарите. Опитите за създаване на мрежа от по-малки превозвачи отчасти има намерението да осигури нужния капацитет през пикови периоди като Хелоуин, Коледа и Мемориъл дей. С увеличаването на своя капацитет, Amazon отнема от ресурса на своите търговски конкуренти, които се затрудняват да изпълнят поръчките около тези натоварени дни. Доклади от миналия месец предполагат, че Amazon ще предложи много ниски тарифи на шипърите, за да им позволи да превозват товарите много по-евтино отколкото чрез други брокери, като в същото време даде на превозвачите достъп до товари на вече договорени цени.

„Нашият анализ показва, че няма да се стигне до сериозно подбиване на цените. Ние работим с много доставчици на услуги на дълги разстояния в нашата транспортна мрежа и отдавна ги използваме за разнасяне на пратки за Amazon. Тази услуга използва пълноценно нашата мрежа за товари и функционира в различен вид от дълго време", гласи изявлението на Amazon до Overdrive.

Ето и пример: ако един брокер може да купи услугите на превозвача за $900 и след това да го продаде на шипъра за $1000, от този товар той ще получи печалба от $100. Вместо това Amazon просто купува товара за 12 седмици напред като заплаща $950 и го продава на шипърите за $975 – по-добра сделка за шипъри и превозвачи, отколкото горепредставения пример на традиционно споразумение. Така малките превозвачи получават над пазарната цена, след като Amazon ги снабдява с товари от своята мрежа или продава предварително закупените услуги на други шипъри за малка или дори без печалба. Най-потърпевши от този сценарий са брокерите. Малките превозвачи в търсене на изгодни цени, ще бъдат в по-добра от тях позиция.

Шефът на компанията за данни FreightWaves Крейг Фулър казва, че независимите собственици и малките компании, които работят за Amazon имат за цел да „попият много от капацитета", като за целта те продължат да разнасят товари и през не толкова натоварените периоди и в същото време са готови да предостъпят част от камионите си. „Шипърите правят това постоянно", отбелязва той и добавя, че разликата е в мащаба, по който действа Amazon и отстъпките на товарните услуги, които от компанията правят на шипърите. „В крайна сметка най-потърпевш от всичко това е брокера. Създава се възможност шипърът да прескача брокера и да купува директно на цени на едро", смята Фулър.

Как да бъдем по-ефективни в преговорите

При преговорите са позволени всякакви мръсни игри. Широко разпространен трик за сваляне на цената е отправянето на контраоферта на стойност много по-ниска от исканата от продавача с цел притискане в ъгъла.

При товарите това означава две неща:

1. Да имате минимален приход
2. Да сте на загуба

Ако искате да получите повече приходи в дългосрочен план, трябва да се научите как да бъдете ефективен преговарящ. Разговорите за постигане на споразумение са необходими защото е почти невъзможно и двете страни да получат максимума от това, което искат. Преговорите могат да бъдат представени като игра, при която всеки играч трябва да се стреми да получи най-добрата възможна за него оферта, която обаче да бъде приемлива и за отсрещната страна. В случай, че никой не желае да отстъпи, преговорите пропадат и никой не е печелившь.

Как да превърнем ниската оферта в изгодна

- Самоувереност
- Чувство за хумор
- Позитивно отношение
- Уважение и доверие

Бъдете готов да застанете зад своята оферта.
Така ще може да убедите ответната страна и да им дадете причина да уважат искането ви.

Много е важно откъде ще започнете.
Ако директно поискате твърде висока цена, опонентът ви или ще предложи другата крайност, или изобщо няма да говори повече с вас. Ако пък пробвате с ниска цена, брокерът ще я занижи дори още повече.

Крайната цена
Задължително имайте цена, под която не сте съгласни да паднете, но не я споделяйте със събеседника ви. При всички положения брокерът ще се опита да сваля от това, което предлагате първоначално. В никакъв случай не променяйте намислената първоначално крайна цена и бъдете готови на искания и компромиси докато не я постигнете.

Ако брокерът знае, че сте готови да приемете значително по-ниска оферта от тази, която предлагате, вие няма да сте в състояние да водите ефективни преговори.

Ето пример как да извъртите нещата във ваша полза чрез чувството си за хумор:

По телефона брокерът ви предлага нелепа цена от порядъка на 1.20 долара за миля. Това е опит да ви накара да приемете изключтиелно ниска оферта и вие трябва да действате , ако искате да спечелите. Предложете им също толкова невероятна контраоферта от 10 долара на миля. Брокерът ще бъде шокиран и тук е момента да обърнете разговора като се засмеете покажете, че имате чувство за хумор: „Ето, виждаш ли, моята оферта е почти толкова абсурдна колкото твоята, така че нека видим дали може да се споразумеем за нещо, което да устройва и двама ни". Разбира се трябва да имате подходящ тон, за да може събеседникът ви да разбере, че се шегувате. Ако планът ви проработи, разговорът може да поеме по съвсем различен начин. Важно е и брокерът да разбере, че вие искате да спечелите, а не просто да си намерите товар на връщане към дома, колкото да не сте празен.

Published By CellEx Consulting Group

Как да бъдем по-ефективни в преговорите

TRENDING NOW

Каква е вашата алтернатива на договорено споразумение?

10 ТЕХНИКИ, КОИТО ЩЕ ВИ ПОМОГНАТ ПРИ ПРЕГОВОРИТЕ

1. Разберете какви са границите ви на приемане и отказ. Установете цената, под която не бихте паднали.

2. Опитайте се да намерите най-точния момент

3. Забравете за егото си, не става въпрос за вас. В преговорите са важни компромисите и отстъпките.

4. Бъдете активен слушател – това е от изключителна важност.

Какво е необходимо, за да бъдете добър преговарящ:

- Самоувереност
- Позитивно отношение
- Уважение/доверие
- Търпение
- Упоритост
- Умение да говорите
- Умение да слушате

5. Питайте и ще получите. Без въпроси ще останете с празни ръце. Не се страхувайте да питате. В най-лошия случай ще ви откажат или ще ви дадат контраоферта.

6. Очаквайте компромиси

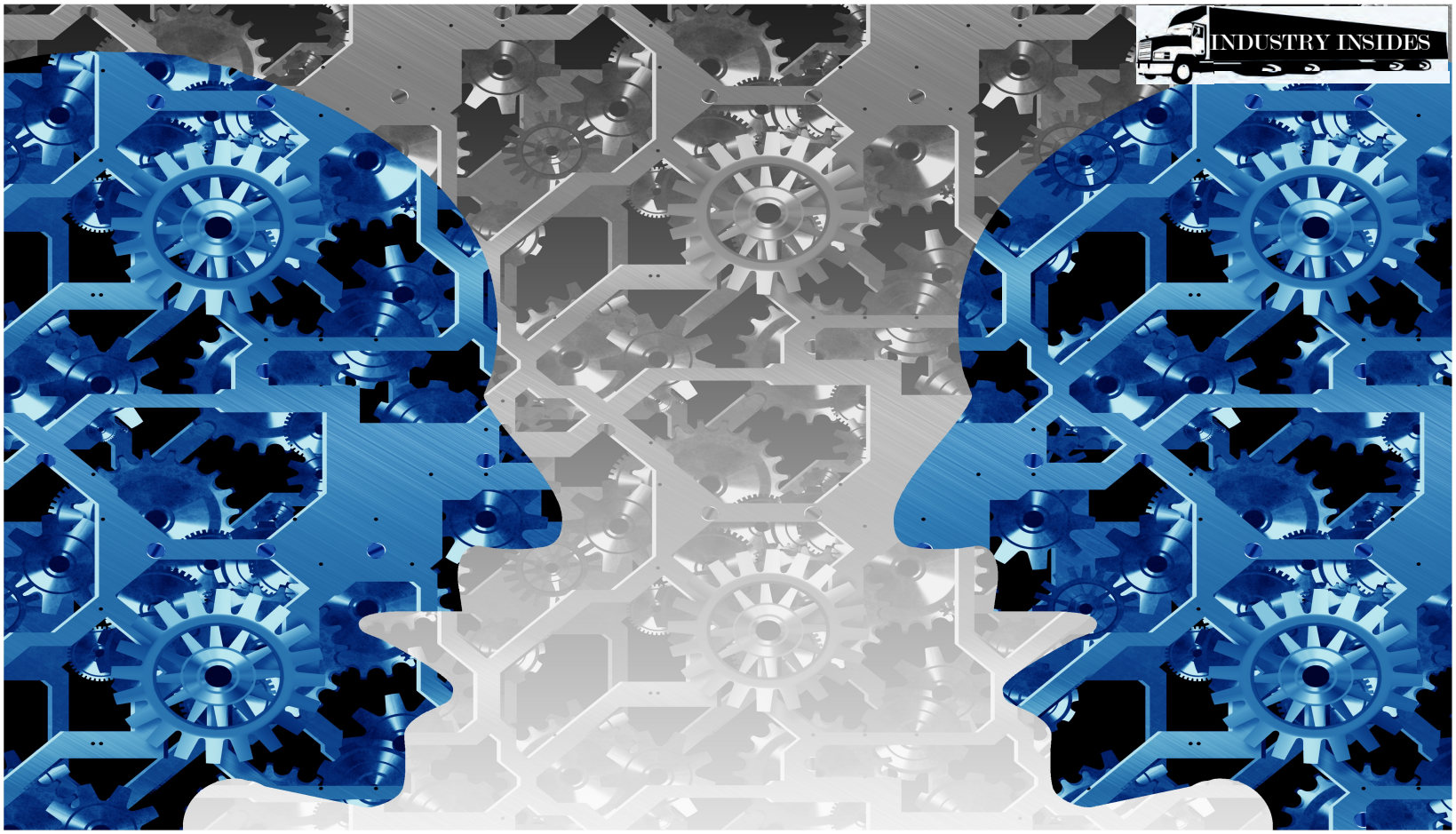
7. Покажете и очаквайте отдаденост. Бъдете готови да отправите офертата си втори път и очаквайте същото от брокера. Искайте конкретни причини защо исканията ви не могат да бъдат изпълнени.

8. Не се връзвайте на номера. Понякога брокерите се опитват чрез тъжни истории да ви накарат да се съгласите на нещо, на което иначе не бихте. Искайте конкретни причини защо исканията ви не могат да бъдат изпълнени

9. Отстоявайте принципите си, всички ние имаме индивидуален набор от ценности

10. Изграждайте доверие и недейте да заплашвате

Published By CellEx Consulting Group



КАКЪВ Е ВАШИЯТ СТИЛ НА ПРЕГОВАРЯНЕ?

Състезателен – за вас значение имат само резултатите. Вие сте себеуверен, отстоявате позициите си и се фокусирате директно върху същината. Често опитвате да наложите идеите си на събеседника ви, може да бъдете агресивен и доминиращ.

Предпазлив – този тип преговарящи са пасивни и предпочитат да избегнат конфликта като се оттеглят от ситуацията или прехвърлят вината на другата страна. По този начин те изглеждат незаинтересовани и нежелаещи да се стигне до споразумение.

Съдействащи – те са искрени в своята комуникация, фокусират се върху намирането на решения, които са от полза и за двете страни. В готовност са да опитат оригинални начини на преговаряне и предлагат алтернативи за обсъждане.

Услужливи – Опитват се да поддържат отношенията си с отсрещната страна гладки и безконфликтни. Силно загрижени са да задоволят нуждите на събеседника си. Този стил не залага на отстояването, а на съдействието

Готови на компромис – те търсят това, което е взаимно изгодно, готови са да дадат, за да получат. Целят и двете страни да са до някъде доволни от крайния резултат. Този стил е едновременно отстояващ и съдействащ

cellex
CONSULTING GROUP

Published By CellEx Consulting Group

ВАШАТА РЕКЛАМА

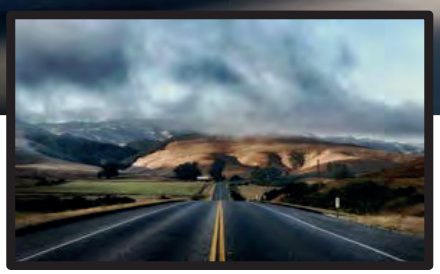
МОЖЕ ДА БЪДЕ ТУК

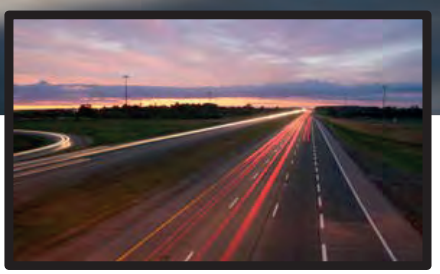
ЗА ПОВЕЧЕ ИНФОРМАЦИЯ СЕ ОБАДЕТЕ ИЛИ ПИШЕТЕ НА:

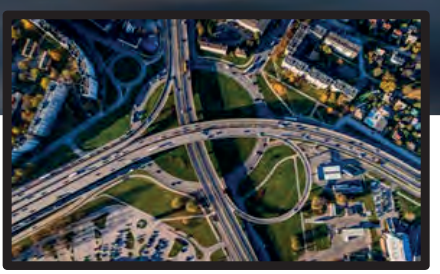
(224) 404-6114

ЕВЕЛИНА ПЕТРОВ

EVELINA@CELLEXCONSULTINGGROUP.COM







224 404-4114

Три характерни черти на успешните транспортни компании

Притежаването на транспортна компания може да опъне нервите ви до краен предел, особено когато трябва да водите непрестанни битки с ръчното въвеждане на информация и постоянна работа с документи. На диспечерите се налага да вършат монотонни задачи всеки ден, а понякога това ежедневие води до излишни грешки и липса на комуникация.

Това, което отличава наистина успешните компании е, че те се справят с тези предизвикателства чрез растеж и автоматизация. За тях е изключително важно да бъдат ефективни в процесите като избегнат излишното напрежение и сведат работата с документи до минимум.

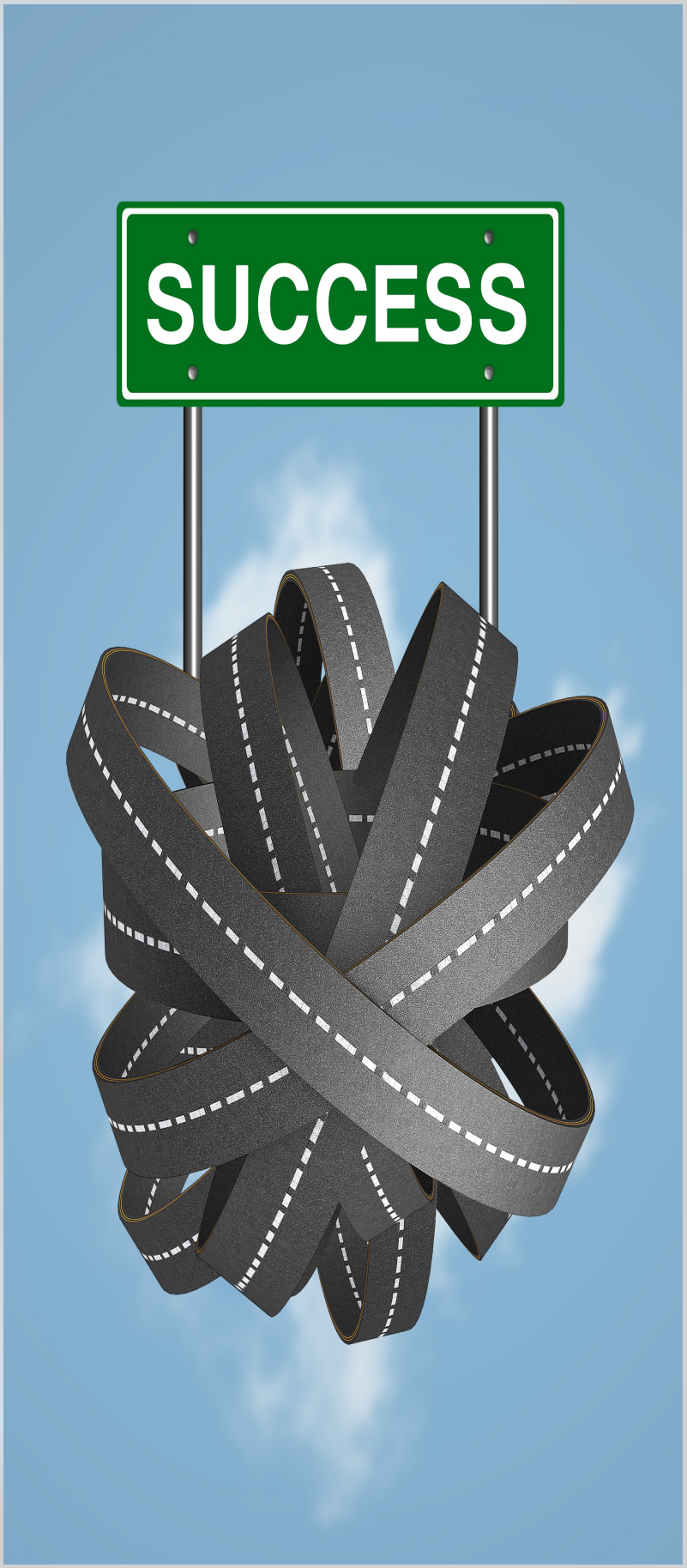
Времето, прекарано в мениджмънт на товарите и други всекидневни задачи пречи на растежа. Ето кои са най-честите препятствия от този тип:

- **Проблеми с комуникацията**
  - Грешки, предизвикани от остаряла информация и бавни канали за комуникация
  - Малки организационни грешки, които излизат извън контрол
  - Проблеми с документацията на клиентите и издаването на навременни и точни фактури
- **Фактуриране и уреждане на сметки**
  - Навременно и точно заплащане на шофьорите
  - Издаване на фактури на всеки клиент
  - Бърз и лесен достъп до акаунтите за всеки един клиент
- **Проследяване на камионите**
  - Трудности при осигуряване на приблизително време за доставка
  - Камиони, отклоняващи се извън маршрута и извън графика
  - Камиони, които правят непланирани спирания

Published By CellEx Consulting Group

Три характерни черти на успешните транспортни компании

Много компании са на път да постигнат желания от тях успех, но са възпрепятствани от ограничените усилия на екипа им, който се грижи за неща като планиране на маршрути, фактуриране на товари и проверка и съхранение на различната документация. Оказва се, че растежът на компаниите всъщност може да спъне тяхното дългосрочно развитие. Техниките на управление, които са давали резултат при работа с по-малко камиони и клиенти се оказват недостатъчно ефективни когато фирмата се разрасне. Задачите за изпълнение изведнъж се оказват много повече и екипът не може да отговори на все по-строгите регулаторни ограничения.



Процеси, които се извършват на ръка, като изчисляването на такса гориво и мониторинг на това дали диспечерите си вършат работата спрямо изискванията за безопасност, могат да загубят много време, което може да бъде прекарано в изграждане на взаимоотношенията с клиентите и търсене на нови партньори. Основният проблем е, че всички тези продължителни действия вредят на най-важния приоритет – постигане на повече приходи и предоставяне на по-добри услуги.

Ето какви са характерните черти на успешната транспортна компания:

1.Централизирано автоматизиране на данни.

Когато информацията се разпространява свободно между служителите в офиса това елиминира нуждата всеки да се известява индивидуално и цифрите да бъдат въвеждани на ръка и после прехвърляни в базата данни. Клиентите имат интернет достъп до информацията за товарите. Чрез защитен уебсайт те могат да проверят нужната документация и фактури, без да изразходват ненужно време и ресурси. В повечето случаи това става чрез функцията за изобразяване на документи, осигурявана от системата за управление на транспорта (TMS), която поддържа всички важни за клиента файлове. Необходимо е само да се въведе референтен номер, произход или крайна точка и системата изпраща имейл с наличната информация за секунди. Автоматизираната система за управление е правилният избор защото елиминира възможността за грешки, спестява време и не изисква работа с документи на хартия, които могат да бъдат изгубени.

Published By CellEx Consulting Group

Три характерни черти на успешните транспортни компании

2. Интегриране на системата за управление на транспорта с платформата за счетоводство.

Обединяването на софтуери като QuickBooks, Sage или MAS със системата за мениджмънт създава комбинация, която автоматизира фактурирането. Така платформата издава нужната документация и я разпраща до всички замесени страни веднага щом товарът бъде доставен. Чрез интегриран QuickBooks софтуер фирмите могат да извършват следното:

- Да проследят колко време отнема на клиента да плати
- Да проверяват предишните плащания
- Да плащат на шофьорите точно и навременно
- Да получат подробен отчет за финансовото им състояние

3. Използване на технологии за мобилна комуникация:

– С този метод информацията за произхода, крайната точка, часът за товарене и разтоварване, референтния номер, теглото и броя на палетите се изпраща до устройство в камиона веднага щом товарът е възложен на шофьора. Водачът след това отговаря на диспечера като въвежда времето на тръгване и пристигане, броят на превозваните стоки и друга важна за него информация. По този начин диспечерът и шофьорът постоянно обменят информация и страните са винаги наясно с възможни забавяния, промени в маршрута, непредвидени спирки и най-вече – непрестанно информират клиента за очакваното време на пристигане. Системата веднага уведомява диспечера при наличието на какъвто и да е проблем.

Много компании първоначално подходиха скептично към интеграцията на модерните технологии. Голяма част от тях обаче бързо установиха, че по този начин те могат да разширят дейността си като получат възможността да обслужват ефикасно повече клиенти, без да се налага да наемат допълнителен персонал. Всичко това е осъществимо с програмиране на софтуер, който да изпълнява отредените му функции.

Транспортните компании и брокерите спъват собствения си растеж като отказватда въведат инструментите за управление от ново поколение, а те са достъпни, надеждни и лесни за употреба. Бизнесът се променя и лидерите в индустрията трябва да приемат новата технология възможно най-бързо, ако искат да останат конкурентни на пазара.

Published By CellEx Consulting Group

Кои лекарства са забранени за шофьорите на камион?

В днешното ежедневие, доминирано от стреса, много хора решават проблемите си като взимат различни лекарства спрямо състоянието си. Сред тях са и шофьорите на камион. Целта на Safety Lane е да намира отговори на въпросите, които вълнуват транспортния свят. В настоящото издание е време за питането:

„Мога ли да шофирам ако взимам лекарства по рецепта”.

Преди да обясним, трябва да направим уточнението,че шофьорите имат различни медицински нужди и състояния, за които те взимат много и разнообразни предписани лекарства. Шофьорът може да се лекува при кардиолог за проблеми със сърцето, при ендокринолог за диабет и при общопрактикуващ доктор, който да следи цялостното му здравословно състояние. При всички положения обаче двата типа медикаменти, чиято употреба Федералната агенция по безопасност на движението (FMCSA) категорично забранява са бензодиазепините и наркотичните вещества.

M&S DPF CLEANING SERVICES INC.

900 ALBION AVE. SCHAUMBURG, IL 60139

(224) 266-3404

WHAT WE OFFER?

- STATE OF THE ART FSX EQUIPMENT
- OEM CERTIFIED CLEANING DPF`s and DOC`s MACHINES
- CLEANING, DIAGNOSIS, REPAIR
- PROVIDE FULL DOCUMENTATIONS OF FILTER RECOVERY BEFORE, DURING AND AFTER CLEANING
- FOR ALL OF YOURS DIESEL VEHICLES

WHY US?

- 24 HOUR CLEANING TURNAROUND TIME
- 7 DAYS A WEEK
- FREE PICK UP & DELIVERY
- FLEET SOLUTIONS
- HIGHLY COST EFFECTIVE

Clean filter is just a phone call away!

CALL (224) 266-3404 NOW

Published By CellEx Consulting Group

Бензодиазепините

***Бензодиазепините са хетероциклични органични съединения, използвани като успокоителни**

Примери за бензодиазепини са Ativan, Halcion, Klonopin, Librium, Rohypnol, Valium and Xanax.Ativan, наричан още lorazepam е сред най силните от този клас лекарства. Предписва се за лечение на тревожни разстройства, депресия и паник атаки.

Halcion е сред най-бързо действащите и се употребява при повишено безпокойство и безсъние.

Klonopin действа най-дълго от групата. Това означава, че е необходимо повече време преди ефектът му да влезе в сила. Спирането на приема на klonopin е изключително трудно като симптомите могат да бъдат животозастрашаващи.

Librium предизвиква успокояващ ефект и затова лекарството се изписва за лечение на много видове тревожни разстройства.

В миналото Rohypnol се е ползвал за третиране на безсъние и шофирането при приемането му е било позволено, но по настоящем също попада в забранения списък.

Valium или diazepam се ползва при лечение на психични разстройства, мускулни спазми и припадъци.

Xanax е най-предписваното лекарство в САЩ.

Предизвиква успокояващо усещане и също така води до сънливост.

* Специално внимание ще отделим на марихуаната.

Канабисът може и да е напълно легален в редица щати, но употребата му не е разрешена от FMCSA. Това означава, че не може да седнете зад волана, ако сте употребявали марихуана.

Бъдете изключително внимателно какви лекарства взимате преди да се качите в камиона. Задължително се консултирайте с вашия доктор, който трябва да е наясно каква професия практикувате и кои са най-подходящите за вас медикаменти. Задължително съобщавайте какви лекарства приемате на CDL медицинската комисия, дори и това да доведе до някои ограничения. Може да попаднете в сериозна беда, ако при проверка при произшествие се окаже, че по време на медицинския преглед сте скрили какво приемате.

НАРКОТИЦИ

***НАРКОТИЦИ, Лекарствата с наркотични вещества се наричат също опиоиди. Този тип медикаменти се изписват при силна и продължителна болка, която не се влияе от други болкоуспокояващи. Употребата на такива лекарства трябва да бъде зорко следена от доктор.**

Примери за опиоиди са: Codeine, Oxycodone, Hydrocodone, Tramadol, Morphine, Hydromorphone, Fentanyl, Carfentanil, Oxycontin, Demerol, Dilaudid, Opana , Percocet, Vicodin, Tramadol, Meloxicam, Kratom

Oxycodone (OxyContin, Roxicodone, and Percocet): и останалите медикаменти, съдържащи оксикодон, са ефективни при умерена до силна болка. OxyContin обикновено се изписва незабавно на таблетки за орална употреба. Често този тип болкоуспокояващи се дават в комбинация с други обезболяващи като аспирин и acetaminophen.

Hydrocodone (Vicodin, Norco, Lortab): са изключително ефективни болкоуспокояващи. Основата се съдържа и при различни лекарства против кашлица и настинка. Обикновено също се приема през устата.

Morphine (MS Contin and Kadian): в медицината се използва като обезболяващо при остра и хронична болка. Употребява се и при упояване на пациента преди операция.

Hydromorphone (Dilaudid and Exalgo): се предлага както на спринцовки, така и на таблетки за бързо неутрализиране на болката.

Fentanyl (Actiq, Fentora, Duragesic, Subsys, Abstral, and Lazanda): се изписва за лечение на остра и хронична болка за пациенти с добра поносимост към опиоиди.

Codeine: Кодеинът обикновено се съдържа в разновидност на други лекарства, за да направи действието им по-силно. Такъв пример е Tylenol с кодеин (Tylenol 3).

Methadone (Dolophine and Methadose): е болкоуспокояващо с продължително действие и може да се съдържа в кръвта в продължение на цял ден. Често се предписва в малко дози, за да помогне на пациентите да се справят със синдромите, които получават при спирането на други лекарства от този тип.

Meperidine (Demerol): се използва за третиране на средна до силна болка.

Oxymorphone (Opana): е много силно болкоуспокояващо за лечение на силна болка.

Tramadol (Ultram, Ultracet, and Ryzolt): е болкоуспокояващо за средна до силна болка.

Carfentanil: също е изключително силен наркотик, който се разработва при ветеринарната медицина като упойка за големи животни.

Buprenorphine: е частичен опиоид, който най-често се ползва като одобрено от здравните власти лечение на зависимости.

Published By CellEx Consulting Group

Какво е значението на рейтинга за безопасност и защо той е толкова важен за компаниите?

Защо условният и незадоволителният рейтинг трябва да бъдат подобрени?

Условният (Conditional) рейтинг се отразява на вашия бизнес по много начини

- При наличието на такъв рейтинг някои шипъри и брокери могат да спрат достъпа ви до товари
- Дори и да ви оставят достъпа, те могат да ви платят по-малко от нормалното, като по този начин се възползват от рейтинга ви и трудностите, които имате да получавате товари
- Условният рейтинг може да доведе до **ръст на застраховките до най-малко 20%.**

Незадоволителният (Unsatisfactory) рейтинг може да укаже дори още по-голямо влияние

- При наличието на такъв рейтинг вие имате **60 дни да завършите поправителен план и да бъдете одобрени от FMCSA**. Ако не получите разрешението на регулатора в рамките на тези 60 дни, то вашият бизнес губи разрешение за работа докато не покажете, че сте преминали през необходимите действия,които отговарят на изискванията на FMCSA.
- Застрахователите могат да **откажат** работа с вас

Защо рейтингът ми е такъв?

Оценката за безопасност се определя от инспекция на министерството на транспорта. Проверката има за цел да оцени следните показатели, на базата на които се формира и крайният рейтинг:

- **Часовете на работа -HOS**
  - Нарушения при ELDs
  - Непопълнени ELDs
  - Фалшифицирани ELDs
- **Former inspections**
  Q. Направени ли са подобрения оттогава?
- **Квалификацията на шофьорите**
  - Пазят ли се надлежно файловете и актуални ли са те?
- **CDL изисквания**
  Q. Редовни тестове за алкохол и наркотици
  R. Медицински карти
  S. Редовни физически прегледи
- **Финансова отговорност**
- **Произшествия**
- **Нарушения при превоза на опасни материали**
- **Проверка на останалите документи за безопасност**
- **Документи за поддръжка**
- **Претърпяване на твърде много произшествия** за изминати мили спрямо следната формула

DOT RECORDABLE ACCIDENTS X 1,000,000

MILES DRIVEN DURING PAST 12 MONTHS

Published By CellEx Consulting Group

Лесна формула за изчисление на рейтинга за безопасност

$$\frac{\text{DOT RECORDABLE ACCIDENTS X 1,000,000}}{\text{MILES DRIVEN DURING PAST 12 MONTHS}}$$

Изчисления за превозно средство

„Задоволителен” – 0 точки

„Условен” – 1 точка

„Незадоволителен” – 2 или повече точки

Може да изчислите рейтинга си със следните формули:

Фактор 1 Общи = Части 387 и 390
Фактор 2 Шофьор = Части 382, 383 и 391
Фактор 3 Оперативни = Части 392 и 395
Фактор 4 Превозно средство = Части 393 и 396
Фактор 5 Опасни материали = Части 397, 171, 177 и 180
Фактор 6 Злополуки = Изчисляват се

Ето и пример как точно става изчислението:

Компанията ABC Trucking има три съобщени пред DOT произшествия през последните 12 месеца. Фирмата има 12 камиона, които за същия период са изминали 1,750,000 млн. мили.

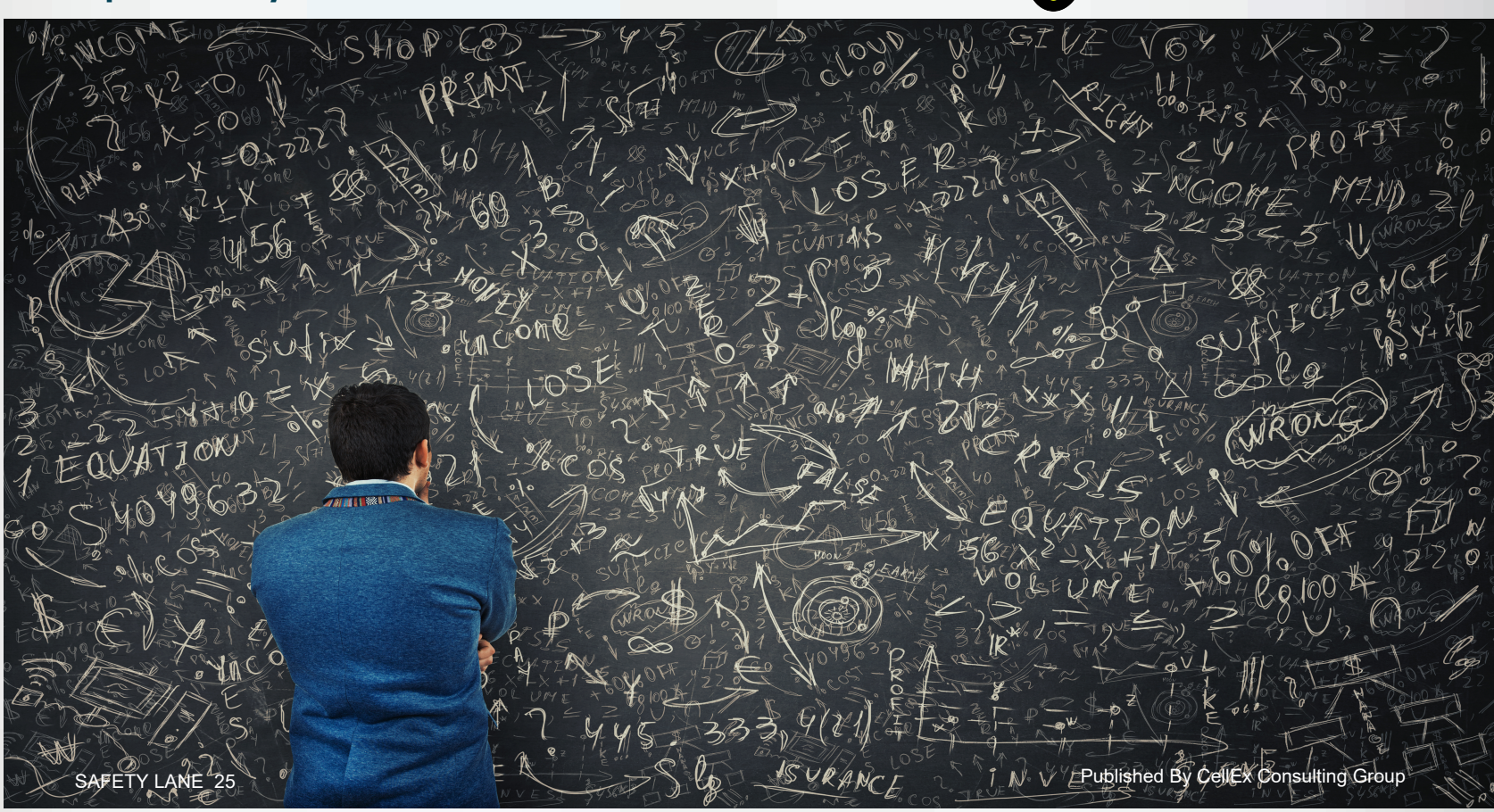
Отчетени от DOT произшествия x 1,000,000

Мили, изминати през последните 12 месеца

Прилагаме горната формула и получаваме

3 X 1,000,000/ 1,750,000 = 1.714

В случай, че няма други открити нарушения, това означава, че ABC Trucking ще получи условен рейтинг на безопасност. Ако след допълнителна проверка се установи, че са налице и други нарушения (отчети, алкохол и наркотици, поддръжка), това ще означава, че оценката на ABC Trucking ще бъде свалена до незадоволителна.



Published By CellEx Consulting Group

cellex
CONSULTING GROUP

SUCCESS THROUGH **EFFICIENCY. EFFICIENCY** THROUGH **PROFESSIONAL EXPERTISE!**

TRUCKING
DOT SAFETY COMPLIANCE

TRANSPORTATION SAFETY MADE SIMPLE!

IN-HOUSE SAFETY FOR AS LOW AS $30 PER DRIVER

Former DOT Officers on Staff

- Transportation Safety Programs
- Regulatory Compliance
- Driver Log Auditing and ELD implementation
- FMCSA/DOT Compliance Audits and Reviews
- DOT fine negotiations and Rating upgrades
- In-house managment Programs
- IRP&IFTA assistance & Permits
- Driver Training
- OSHA compliance & Audits
- Business filings
- Public Relations
- Insurance assistance and audits
- Rapid business transformation
- Strategic planning and analysis
- Enterprise Risk managment
- Human resources tools
- Small Business assistance
- MC Transfers and Contracts

We can assist you in English, Bulgarian, Russian, Polish, Serbian and Moldovan

For more information give us a call:
(224) 404-6114

www.cellexconsultinggroup.com

Как Cellex Consulting Group може да ви помогне да намалите оценката си на безопасност и да подобрите рейтинга си?

1. **Cellex извършва DATA Q**
   - оспорване на пътните проверки
2. **Cellex провежда следните обучения за вашите шофьори и персонал.**

- **Defensive Driving**
- **Maintenance/PTI**
- **Hours of Service**
- **ELD**
- **Cargo Securements**
- **Hazard Classification (Classes and Divisions)**
- **Hazardous Materials Table**
- **Shipping Papers**
- **Emergency Response Information**
- **Marking and Packaging**
- **Labels and Placards**
- **Loading and Segregation**
- **Transportation Safety and Security**
- **Security Awareness**
- **Hours of Service**
- **Maintenance**
- **Cargo Securement**
- **Backing and Parking**
- **Master Driver**
- **Defensive Driving**
- **Loading and Unloading**
- **Accident Procedures**
- **CSA Training**

Специфични за индустрията обучения

- **Училищен автобус**
- **Автобус/лимузина**
- **Flat Beds**
- **Цистерни**
- **Straight Trucks**

Обучения на офис служители

- **Часове на работа (Hours of Service)**
- **Злоупотреба с алкохол и наркотици**
- **Опасни материали**
- **Действие при злополука**

3. **Cellex извършва месечни тренировъчни одити**
   - проверка на вашите логбуци
   - одитите са направени, за да гарантират, че вашият отдел по сигурността и служителите ви се справят със задълженията си спрямо най-новите разпоредби на FMCSA.
4. **При недостатъчно добра оценка за безопасност ние можем да внесем молба за подобряване на рейтинга и след това да изготвим план за безопасно управление.**

За повече информация:

information@cellexconsulting.com

224-404-6114

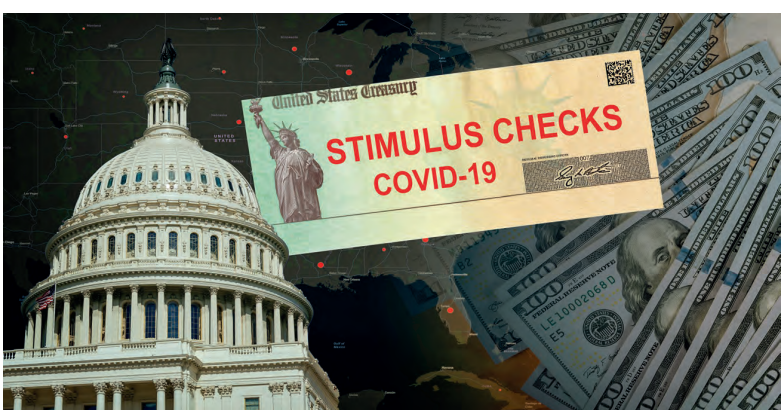
5. Or SIMPLY we can DO YOUR SAFETY FOR YOU!

ЯСНОТА ПО МОЛБИТЕ ЗА ОПРОЩАВАНЕ НА ЗАЕМИ

Агенцията за малък бизнес (SBA) представи CARES Act като начин за подпомагане на малките предприятия. Много важно е да се внесе яснота по възможността за опрощаване на заема, която да бъде от полза на кредиторите и получателите. Взелите заем могат да потърсят опрощаване най-рано осем седмици след датата на изплащане на PPP (Paycheck Protection Program).

Първите PPP заеми бяха отпуснати след 3 април като така подалите молби получиха сигурност в процеса на одобрение и процедурата на SBA по опрощаване. Желаещите да получат заем можеха да преценят дали да кандидатстват и по този начин да изпълнят целта на CARES Act, която е да поддържа служителите наети на работа и с изплатени заплати, като същевременно осигури процедура по опрощаването на тези средства.

Получилите PPP могат да предприемат незабавни стъпки, за да им бъде опростен максимално голям процент от заема. Молбите трябваше да бъдат подадени до 1 юли т.г. SBA ще вземе под внимание тези искания и при нужда ще потърси допълнителна информация. Администрацията заедно с Министерството на финансите прецени, че има необходимост от още процедури, които да установят дали има получатели на PPP, които не отговарят на условията. Това ще се случи на базата на документацията подадена от заявителя.



SBA ПРЕГЛЕЖДА ИНДИВИДУАЛНИТЕ PPP ЗАЕМИ

ВЪПРОСИ И ОТГОВОРИ

Въпрос #1: Ще провери ли SBA индивидуалните PPP заеми?
Отговор #1: Да, SBA може да провери всеки PPP заем спрямо преценката на Администрацията.

Въпрос #2: Какви отчети на получателя ще провери SBA?
Отговор #2: Администрацията може да провери дали заявителят отговаря на изискванията за получаване на PPP спрямо разпоредбите на CARES ACT.

Въпрос #3: Кога SBA ще започне проверки на заемите?
Отговор #3: Това може да се случи по всяко време. SBA може да прегледа заем, ако се сдобие с информация, че получателят не отговаря на условията за получаване или опрощаване . Такива данни могат да дойдат от кредитора например. В молбите пише, че заявителят трябва да пази документацията си за PPP шест години след деня на опрощаване или пълно изплащане и да позволи на SBA и инспекторите достъп до файловете при поискване на такъв.

Въпрос #4: Мога ли да отговоря на въпросите на SBA по време на проверка?
Отговор #4: Да! Ако в предадената от кредитора до SBA документация се съдържа информация, че заявителят не отговаря на условията за получаване или опрощаване, Администрацията ще поиска кредиторът да се свърже със заявителя за допълнителни сведения. SBA също така може да поиска данните директно от заявителя. След това SBA ще прегледа цялата събрана информация преди да вземе решение. Липса на отговор от страна на заявителя може да означава, че той не може да получи заем или взетата сума няма да бъде опростена.

Въпрос #5: Ако SBA прецени, че заявителят не отговаря на условията да получи PPP заем, може ли този този заем да бъде опростен?
Отговор #5: Не! Ако SBA прецени, че заявителят не отговаря на условията да получи PPP заем, Администрацията ще прекрати молбата за опрощаване . SBA може да не уважи и искането на заявителя за определена сума за получаване или опрощаване като в този случай молбата му също се прекратява. SBA може да потърси плащане на дължимата сума по PPP. Член 1106(b) от CARES Act гласи, че опрощаването е възможно само ако получателят „отговаря на условията за получаване". За да отговаря на член 1106(b), заявителят трябва да отговаря още и на 15 U.S.C. 636(a)(36)(A)(iv), както и на правилата за получаване по време на подаване на молбата. Тези условия дават на SBA функцията да следи законовото прилагане на CARES Act в частта му за PPP и да предотвратява злоупотреби с получаването на спешната финансова помощ.

Въпрос #6: Може ли заявителят да обжалва решението, че не отговаря на условията да получи PPP заем или неговото опрощаване?
Отговор #6: Да! Очаква се SBA да издаде решение как ще се случи този процес.

S

Published By CellEx Consulting Group

Кои са инструментите, които задължително трябва да имате в камиона си?

Шофьорите на камиони винаги работят в много кратки срокове. За съжаление нежеланите повреди се случват в момента, в който най-малко очаквате. Понякога е необходимо да действате сами, а не да чакате пътна помощ. За целта са ви необходими следните инструменти и приспособления.

1. Комплект малки инструменти

Основният комплект с инструменти трябва да включва:

- Стандартни и метрични гаечни ключове и накрайници за всякакви размери
- Клещи и отвертки
- Рулетка
- Шестостенен ключ (Hex key)
- Чук
- Швейцарско ножче

2. Фенерче

С ръчен фенер може да осветите вътрешността на камиона и да проверите частите под капака през нощта. Ако имате голям фенер, можете да го използвате за защита. Фенерът тип челник улеснява работата ви и прави ръцете ви свободни при поправка.

3. Ръкавици

Висококачествените работни ръкавици предпазват ръцете ви при работа.

4. Резервни части

Дори добре поддържани камиони на опитните шофьори могат да се повредят по време на път. Резервните части са задължителни в случай, че искате да поправите возилото при малка авария и не искате или нямате време да разчитате на помощ.

- Течен гаечен ключ
- Антифриз
- Електрически крушки
- Предпазители
- Спирачна течност
- Въздушна линия
- Горивна линия

Published By CellEx Consulting Group

8 ESSENTIAL TOOLS EVERY TRUCKER NEEDS

5. Аптечка

Освен при произшествие, може да се порежете или одраскате докато проверявате камиона си. Ето с какво трябва да разполагате при такъв случай:

- Превръзки
- Разрешени лекарства
- Бинт
- Дезинфектант

6. Измервател за налягане в гумите

Не можем да опишем колко важно е да разполагате с такъв уред. Задължително купете такъв, който достига до 160psi и който не се захранва с батерии. Измервателите с батерии могат да отчетат грешно, когато зарядът е изчерпан.

7. Сигнална ракета, конус и жилетка

Повредите често се случват на неподходящи места затова трябва да сте готови да сигнализирате, че сте извън строя. Дръжте сигналните ракети близо до аптечката и редовно проверявайте срока на годност.

8. Тиксо

Защото всеки от нас постоянно има нужда от тиксо.

Published By CellEx Consulting Group

Social Distancing

KEEPING YOU POSTED

Как социалното дистанциране се отразява на връзката между шипъри, получатели, шофьори и документация

COVID-19 донесе със себе си заплаха от сриване на бизнеса и опасност за здравето на шофьорите и целия персонал по веригата на доставяне на товари . Всичко това доведе до нови начини за изпращане и получаване на стоки. Започнахме да виждаме все повече документи да се разменят единствено в електронен вариант, за да се избегне прекият контакт, бяха монтирани и предпазни прегради в офисите. Всички тези промени целят по-малко взаимодействие между хората и по всичко личи, че това ще продължи и вбъдеще. Целият процес става все повече дигитализиран и всички замесени служители ще трябва да свикват с тези изменения:

1. Интерактивни павилиони
2. Будки за самообслужване
3. Дигитални подписи
4. Дигитални фактури

1 Интерактивни павилиони

- Интерактивни павилиони и таблети за шофьорите значително ще намалят времето за чакане на водачите. Те ще осигуряват информация в реално време кога камионът ще бъде натоварен и точни времена за влизане и излизане. Това ще намали значително празните часове и компенсациите за забавяне.

2 Будки за самообслужване

- Будки за самообслужване ще помагат на шофьора да се отчита като заедно с това получава и инструкции без физическо взаимодействие.

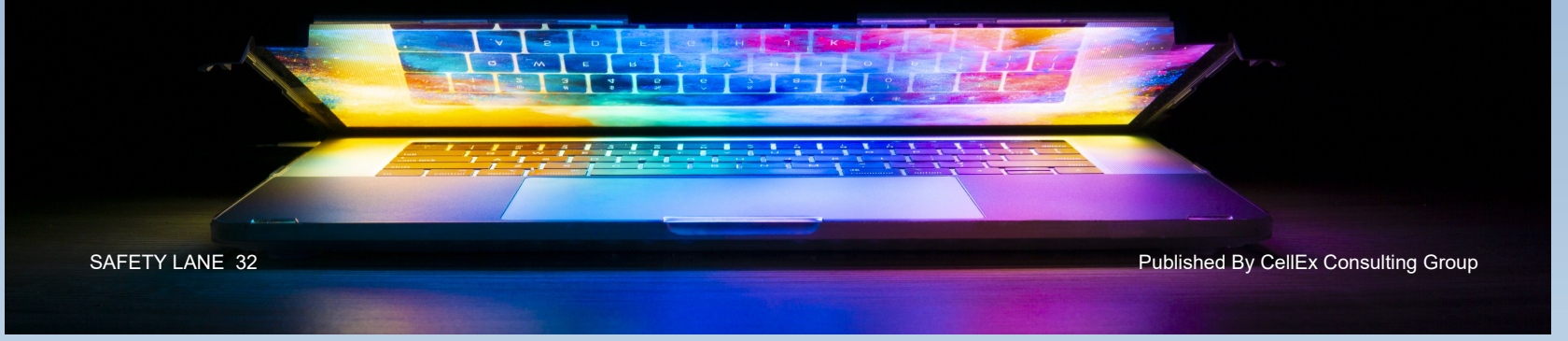
3 Дигитални подписи

- Процесът на изпращане и получаване ще бъде сведен до дигитални подписи, за да не се налага шофьори и персонал да влизат в контакт. Документите ще се предават по

4 Дигитални фактури

- Електронни ще бъдат и фактурите за пренасяне и доставяне. Това ще доведе до по-обстойна информация за превозваните товари.

Софтуери за управление на документацията ще бъдат въведени, за да се избегне подписването, сканирането, пренасянето, съхраняването и споделянето на протоколите за всеки един товар.



Published By CellEx Consulting Group

Как да започнем собствен транспортен бизнес? *БРОЙ 3:*

Различните застраховки и тяхното значение

Мисията на Safety Lane е да предоставя информация, която да бъде от помощ на работещите в транспортния бранш. В настоящия брой ще обърнем внимание на различните видове застраховки, които може да сключи една такава компания. В случай, че нямате достатъчно опит в сектора, настоящият наръчник ще ви помогне да установите какъв тип полици са ви необходими, за да бъдете успешни. Този месец ще обърнем внимание на основните типове застраховки и какво покриват те, а в следващите броеве очаквайте подробни обяснения и на други характерни за индустрията понятия като кредитиране, лицензиране и др.

Ето какви са основните видове застраховки в транспортния сектор и какво трябва да знаете за тях:

- Truck Liability (Каско)
- Motor Truck Cargo: (Застраховка на товара)
- Physical Damage (Застраховка на вашето превозно средство)
- General Liability (Обща застраховка)
- Occupational Accidental (Трудова злополука)
- Worker Compensation (Трудова злополука)
- Trailer Interchange / Non-Owned Trailer (Застраховка на ремарке под наем)
- Employee Practice Liability
- Crime (Застраховка срещу престъпление)

Published By CellEx Consulting Group

Как да започнем собствен транспортен бизнес? *БРОЙ 3:*

Различните застраховки и тяхното значение

Truck Liability (Каско):

- Тази застраховка покрива телесни повреди и имуществени вреди, причинени от ваши камиони или от контрактори, които ползват вашите спедиторски услуги. Типичен пример за това е когато камион се вреже в кола, пълна с хора.

Motor Truck Cargo (Застраховка на товара):

1. Тези полици се прилагат спрямо товара, който пренасяте и вида ремарке – фургон, хладилник, платформа и т.н. Много важно е да знаете, че този тип застраховки имат изключения, чиито превоз застрахователят не покрива. Такива са например оръжия, ценни метали, цигари, алкохол, яйца, предмети на изкуството, порцелан и др.

Motor Truck Cargo (Застраховка на товара):

2. В случай на проблеми с хладилното отделение трябва да закарате камиона на механик, който да констатира, че проблемът е бил механичен. Грешки от страна на шофьора, който не е регулирал температурата правилно, не се покриват. Някои застрахователи дори искат доказателства за това, че хладилникът е обслужван редовно преди повредата.

Physical Damage (Застраховка на вашето превозно средство):

- Това е застраховката, която покрива щетите по вашия камион или ремарке. Когато подписвате полицата, уверете се, че не плащате прекалено много, защото при случай на злополука парите, които ще получите ще са на базата на това колко струва возилото, а не на база колко плащате за застраховка. Обикновено този тип полици покриват и цената за аварийно теглене.

Published By CellEx Consulting Group

Правни бележки

Cellex Consulting Group предприе всички нужни мерки, за да предостави точност и достоверност на публикуваната в списанието информация. Всички публикации в това списание се поместват с авторските права на списание Safety Lane, или други, в случай, че те са изрично упоменати. Въпреки това е възможно в списанието да бъде отразена и неточна информация, за което екипът на Safety Lane не носи никаква отговорност, нито поема отговорност за последствията от използването на тази информация.

Нашият екип не носи отговорност за загуби или щети от какъвто и да е характер (преки, косвени, последващи, или други), които могат да възникнат в резултат на вашата употреба (или невъзможност да използвате) информацията, предоставена в това списание.

Ние нямаме статут на ваш личен адвокат и четенето на публикациите в Safety Lane не предполага, че може да се позовете на информацията по правни причини. Съдържанието на това списание не може да бъде използвано с тежестта на консултация с юридическо лице, притежаващо лиценз за правна дейност.

Cellex Consulting Group не носи отговорност за мненията, изразени в това списание. Нашият екип вярва, че ползва достоверни източници, но нито Cellex Consulting Group, нито авторите гарантират достоверността и пълнотата на публикуваната информация. Cellex Consulting Group и авторите не могат да носят отговорност за грешки, пропуски или искове за нанесени вреди, предизвикани от използването, невъзможността за ползване или неточността на информацията, съдържаща се в публикациите на Safety Lane.

Bondar Insurance Group
LIVE BIG

TRUCK INSURANCE SPECIALISTS

www.bondarins.com (630) 570-0074 quotes@bondarins.com

We also speak, Bulgarian, Russian, and Polish.

Bondar Insurance Group (BIG, Inc.) knows "that good advice is your best insurance". When clients receive the wrong advice relating to their insurance platform the result is frustration, stress, fear, and almost always unexpected costs. This is true relating to multiple aspects of the insurance platform such as:

- Deciding how to market and renew each policy
- Having the right limits of coverage
- Having the proper coverage in place for the operations performed
- Identifying and preventing losses to reduce future potential claims which raise future costs
- Assisting the client with claims to help navigate the process and mitigate loss
- Finding ways for clients to generate more money by adding minimal insurance to get more contracts

An agent who understands how all of the above aspects work can council and position a client in the right direction. When clients act on proper advice they generally see reductions in premiums, the ability to get placement with better insurance carriers, and the ability to grow and earn more profit while then creating advantages over their competition. At BIG, Inc. our goal is for us to advance all our clients towards a superior position and for them to gain an advantage over their competitors. We realize by enhancing our client's success we are in turn also enhancing our own success.

We specialize insuring the following:

Long haul trucking
Intermodal trucking
Car (auto) Haulers
Reefer Carriers
Dry Van Carriers
Hazmat Carriers
Oversized Loads
Sand & Gravel Dumps
Garbage & Waste Companies
Basic Auto
General Business

Workers Compensation
Occupational Accident
Truck Liability
Cargo (Freight) coverage
Physical Damage (equipment coverage)
Bobtail/ NTL coverage
General Liability (GL),
Employee Dishonesty
Bonds
Excess/ umbrella limits
Property

619 Enterprise Dr., Suite 202 · Oak Brook, IL 60523 (630) 570-0074 (630) 570-0046

General Liability (Обща застраховка):

Покрива загуби и съдебни искове, които не са свързани с наранявания и щети, причинени от камиони. Поради тази причина много компании първоначално не я сключват. Застраховката влиза в сила в случай на наранявания, причинени от шофьора извън камиона, получени на територията на вашия офис, искове за клевета и други подобни. Някои общи застраховки позволяват към тях да бъде добавено и имуществено покритие, което има за цел да предпази всичко, съдържащо се в офиса.

Occupational Accidental or Worker Compensation (Трудова злополука):

Тази застраховка покрива шофьора, когато той не е в състояние да работи заради причинени наранявания. Трудовата злополука служи за разплащане с медицински разходи, липса на доход, инвалидност. Тя е задължителна за всички W2 шофьори в щата Илинойс и ако не я предоставите, рискувате да бъдете глобени солено. Трудовата злополука може да бъде предоставена и на 1099 контракторите.

Crime: (Застраховка срещу престъпление)

Покрива случаи на кражба, фалшифициране, компютърна измама, подправяне на пари и измама при паричен превод. Тази застраховка ви е нужна ако шофьорът ви започне да разпродава товара или откаже да върне камиона или ремаркето. Не може просто да се обадите в полицията, защото вие сте им предоставили возилото с договор.

Trailer Interchange or Non-Owned Trailer Coverage (Застраховка на ремарке под наем):

В повечето случаи ремаркетата, които притежавате или изплащате, ще бъдат добавени към вашата каско полица. Понякога обаче при изпълнение на дневните ви задачи се налага да използвате временно ремарке за пренасяне на товар. При такъв случай трябва да закупите допълнителна застраховка, защото вие сте отговорен за щетите, които могат да се случат. За да влезе в сила застраховката е необходимо и писмено споразумение за ползване между двете страни.

Employee Practice Liability:

Осигурява на служителите защита срещу дискриминация (расова, полова, възрастова и др.), неправомерно уволнение, тормоз, отказ от повишение и други подобни проблеми на работното място.

Попитай Експертите

„Знанието се увеличава когато го споделяме, а не когато го пазим за себе си.“

НИЕ СМЕ ТУК ЗА ДА ДАДЕМ ОТГОВОР НА ВАШИТЕ ВЪПРОСИ

IF YOU HAVE A QUESTION, OR ARE INTERESTED IN SOMETHING IN PARTICULAR ABOUT THE TRANSPORTATION INDUSTRY

Потърсете ни на:

INFORMATION@CELLEXCONSULTINGGROUP.COM

Посетете нашата уеб страница & FB или се обадете на: 224 404-6114

Published By CellEx Consulting Group

WELCOME TO A BETTER FACTORING EXPERIENCE

With RTS Financial not only you are getting extremely competitive rates, but also the best customer service in the industry!

Why Fleets Choose RTS Financial

- Highly Competitive rates and advances for all your invoices
- Over 20 years of factoring experience
- Funding off scanned copies via our RTS Pro mobile app and website
- FREE wires to your RTS fuel account
- SAME-DAY payments to your bank or fuel account
- FREE credit data on over 70,000 brokers and shippers
- DEDICATED account rep to handle all of the billing and collections on your account fluent in 13 different languages
- No Hidden Fees - NO set up fees, NO processing fees, NO admin fees

Tanya Nikolova
phone: **(312) 549-4622**
cell: **(312) 375-2122**
email: **tnikolova@rtsfinancial.com**

RTS FINANCIAL™

Попитайте вашия DOT експерт

На фокус

Какво трябва да знаем за одитите?

Въпрос:

1. Каква е разликата между одита за цялостно спазване на правилата COMPLIANCE AUDIT, одита на безопасността "SAFETY AUDIT" и "FOCUSED REVIEW" фокусираното ревю?

Отговор:

1. **COMPLIANCE AUDIT** представляват пълен преглед на правилата за безопасност, които включват:

- Всички части на федералните регулации, отнасящи се до транспорта, член 382 до 396
- Тези части включват:
- Член 382: Проверки за алкохол и наркотици
- Член 383: Изисквания за CDL
- Член 387: Изисквания за застраховка
- Член 390: Общи изисквания
- Член 391: Ценз на шофьорите: Процес на назначаване и попълване на документацията
- Член 392: Нарушения като превишена скорост, навлизане в грешна лента, носене на предпазен колан
- Член 393: Поддръжка на камиона
- Член 395: Спазване на часовете за работа
- Член 397: Транспорт на опасни материали " HAZMAT"
- Член 177: Спазване на правилата за превоз на опасни материали по магистрали

Safety Audit (Одит на безопасността)

Тези одити се извършват от щатските инспектори на министерството на транспорта и целта им е по-скоро информативна. Министерството проверява дали новите компании се придържат към федералните инструкции. Тези одити обикновено не водят до негативни последствия, освен ако не бъдат открити тежки нарушения.

Compliance Reviews:

(Цялостно ревю на съответствието)

Представлява пълна инспекция на изпълнението на практиките за безопасност.

Focused Reviews: (Фокусирано ревю)

Назначава се, ако за една компания има съмнения, че нарушава правилата. Този тип проверки не водят до негативен рейтинг, освен ако не бъдат открити условни или тежки нарушения, при което ревюто приключва с условна или незадоволителна оценка.
Това може да бъде основание за налагане на санкции срещу компанията или предприемане на принудителни действия. Фокусираните ревюта обикновено се концентрират върху BASIC резултатите при одита, които дават основания за съмнения за нарушения.

cellex
CONSULTING GROUP

Попитайте вашия DOT експерт

На фокус

Какво трябва да знаем за одитите?

Въпрос:

2. Как става изборът на компании за проверка??

Отговор:

2. Подборът на компаниите става на базата на техния BASIC резултат. Провал при три или повече критерия може да стане причина за назначаването на одит. Такива могат да бъдат тежки катастрофи с ранени или загинали, или оплаквания към министерството на транспорта за нарушение на правилата за безопасност.

Въпрос:

3. Как се избират колко пътни листа „ HOS” да бъдат проверени?

Отговор:

3. Пътни листа „ HOS” се избират спрямо следната таблица

CFR Parts - Part 395 - Hours-of-Service							
Onsite			[100% States]Offsite		CBI		
# of Drivers Subject to FMCSR	# of Drivers Selected	Minimum # RODS to Review	# of Drivers Selected	Minimum # RODS to Review	# of Drivers Involved in Recordable Crashes	# of Drivers Selected	Minimum # of RODS to Review
1-5	All	# drivers x 30	1	1 x 30=30	1-5	All	# drivers x 15
6-15	5	5 x 30 = 150	2	2 x 30=60	6-15	5	5 x 15 = 75
16-50	7	7 x 30 = 210	≥3	3 x 30=90	16-50	7	7 x 15 = 105
51-150	11	11 x 30 = 330			51-150	11	11 x 15 = 165
151-500	17	17 x 30 = 510			151-500	17	17 x 15 = 255
501-Over	27	27 x 30 = 810			501-Over	27	27 x 15 = 405

Published By CellEx Consulting Group

Попитайте вашия DOT експерт

На фокус

Какво трябва да знаем за одитите?

Въпрос:

4. Как става изборът на шофьори за одит?

Отговор:

4. Подборът става на базата на следната таблица за употреба на алкохол и наркотици

Minimum number of DQ Files

CFR Parts - Part 391 - DQ Files

Considerations: Select Driver Qualification files for drivers with the highest percentiles within the BASIC requiring an investigation and drivers who were involved in recordable crashes.

Onsite		[100% States] Offsite		CBI	
# of Drivers Subject to the FMCSR	# of DQ Files to Review	# of Drivers Subject to the FMCSR	# of DQ Files to Review	# of drivers involved in recordable crashes	Sample Size: # of DQ Files to Review
1-5	All	1	1	1-5	All
6-25	5	2	2	6-25	5
26-50	8	≥3	3	26-50	8
51-90	13			51-90	13
91-150	20			91-150	20
151-280	32			151-280	32
281-400	50			281-400	50
401-500	68			401-500	68
501-1,200	80			501-1,200	80
1,201-3,200	125			1,201 and above	125
3,201-10,000	200			**Sample Selection:** Select from drivers involved in crashes.	
10,001-35,000	315				
35,001-150,000	500				

Drug & Alcohol Pre-Employment Testing:

CFR Parts : 382 - Drug & Alcohol Pre-employment

Considerations: Review the carrier records to determine the drivers hired within the past 365 days. Select drivers with the highest BASIC percentiles first, and then select the ones that were involved in accidents.

Onsite		[100% States] Offsite		CBI	
# of Drivers Employed	# of Pre-employment Tests to Review	# of Drivers Employed	# of Pre-employment Tests to Review	# of drivers to review	Sample Size: # # of Pre-employment Tests to Review
1-5	All	1	1	All drivers involved in **RECORDABLE** crashes that were **hired in the last 365 days**	All pre-employment tests of drivers involved in RECORDABLE crashes that were hired in the last 365 days.
6-25	5	2	2		
26-50	8	≥ 3	3		
51-90	13				
91-150	20				
151-280	32				
281-400	50				
401-500	68				
501-1,200	80				
1,201-3,200	125				
3,201-10,000	200				
10,001-35,000	315				
35,001-150,000	500				

Published By CellEx Consulting Group

Попитайте вашия DOT експерт

На фокус **Какво трябва да знаем за одитите?**

Въпрос:

5. По какъв начин се избират камионите за одит?

Отговор:

5. Подборът става на базата на следната таблица с информация за шофьорите

CFR Parts 393 & 396 – Maintenance Files		
# of Vehicles involved in Recordable Crashes	Sample Size: # of Maintenance Files to Review	Sample Selection
1-5	All	Select from vehicles involved in crashes.
6-25	5	
26-50	8	
51-90	13	
91-150	20	
151-280	32	
281-400	50	
401-500	68	
501-1,200	80	
1,201 and Above	125	
Additional Guidance: If carrier took vehicle(s) off the road, or the vehicle is no longer in service, ensure records are reviewed and maintained in accordance with 396.3(c) Record retention.. If the motor carrier failed to provide the requested Vehicle Maintenance files you requested because they either did not maintain or prepare the file, then you should not request additional files to meet the minimum sample size for checking Vehicle Maintenance files. Any violation(s) discovered while reviewing the individual documents, will be cited in Part B of the investigation report based on the number of individual records required and checked.		

Въпрос:

6. Какъв е резултатът от преминат одит?

Отговор:

6. В зависимост от своя вид, одитът може да завърши със **SATISFACTORY** оценка или без оценка изобщо (**NOT RATED**).

Ако бъдат установени тежки нарушения, това може да доведе до CONDITIONAL или UNSATISFACTORY оценка, като това зависи от броя и вида на констатираните провинения.

СЛЕДВА ПРОДЪЛЖЕНИЕ

ДЪЛБОК АНАЛИЗ НА РАЗХОДИТЕ НА СОБСТВЕНИЦИТЕ НА КАМИОНИ

Възможността за печалба при независимите собственици на камиони и шефовете на малки фирми не е толкова голяма. Трудно е да се правят пари, защото разходите са твърде много. Ваша отговорност е да разберете какви и колко са те и да се постараете да ги намалите, за да може да излезете на печалба.

Защо свалянето на разходите е толкова важно:

Средностатистическият собственик на камион има марж на печалбата от 5%. Какво означава това? За всеки $20 брутен приход вие слагате в джоба си само $1 печалба. Останалите 95% от спечеленото отиват за разходи – гориво, изплащане на камиона, поддръжка, застраховка, разрешителни, храна и др.

Има два начина да увеличите чистата печалба. Единият е да започнете да правите повече приход, другият е да намалите разходите си. Нека си представим, че започнете нова работа с възнаграждение $50,000 годишно с печалба пет на сто ($2,500). Ако успеете да намерите начин да свиете разходите си, да речем чрез икономично шофиране, и резултатът от това е $2,500 спестени от разходи за гориво през годината, това ще означава, че вие сте увеличили прихода си с още $50,000 годишно. Това изчисление показва колко е важно да елиминирате колкото се може повече разходи.Много по-лесно е да сторите това, отколкото да се опитате да вършите повече работа.

Разходите:

Застраховка

Застраховката на един камион може да варира от **$8,000** до **$20,000.** Горната граница е плаваща, защото може да решите да плащате повече за допълнително покритие. Има различни застраховки, някои от тях са задължителни, други са по желание:

- Застраховка при катастрофа или загуба на имущество (Collision/compinsurance)
- Bobtail insurance
- Застраховка на товара

Ще имате нужда и от здравна застраховка, освен ако не я получават чрез своя съпруг/съпруга (на практика можете и без нея, но това не е добър дългосрочен план, защото има нарастващи глоби съгласно Affordable Care Act). В момента средната цена на здравната застраховка за човек, който плаща само за себе си е около $3,400 на година (семейните планове ще променят тази сума). В някои щати застраховка тип трудова злополука (workman's comp) е задължителна за едноличните собственици, но в повечето случаи е по желание. Сключите ли я, ще трябва да се разделите с около $180 на месец.

Преспиване

Ако карате през нощта и нямате намерение или не можете да спите в кабината на камиона, ще трябва да платите за преспиване, а това може да бъде сериозен разход.

Храна и напитки

Много са изненаданите, които разбират, че храната е най-големият разход след горивото и разходите по камиона. Яденето в ресторанти по време на път носи със себе си сметки за плащане. Понякога храната и напитките струват повече от обичайното, защото ги купувате от крайпътни заведения. От друга страна не може да се лишавате от най-основното. Изгответе си бюджет и се опитайте да се придържате към него.

Разходи по търсене на товар

Понякога ще трябва да платите, за да получите работа. Може да се наложи да платите процент на брокера (около 15-20%) или за да ви натоварят. Ако работите за друга компания, тяхната комисионна ще е по-висока, но ще може да спестите от други неща:

- **Не трябва да се регистрирате като превозвач и други разрешителни**
- **Намаления на гориво, гуми и др.**
- **По-малко време за попълване на документи**
- **По-малко време в търсене на работа**
- **Постоянен приход, защото не се налага да чакате фактурите да ви бъдат платени, а това отнема време**

Лицензи, разрешителни, толове

Вашият щат изисква ли постоянно плащане на бизнес лицензи? Необходими ли са ви разрешителни, за да пренасяте определени материали? Минавате ли през толове? Ползвате ли екипировка под наем? Помислете каква работа извършвате и какви разходи вървят с нея. Може да има подводни камъни като например плащания за проверка на емисиите. Някои щати (например Калифорния) имат строги изисквания за опазване на околната среда..

Published By CellEx Consulting Group

ФБР С ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ЗА ЛОГБУЦИТЕ:

Могат ли ELD устройствата да доведат до терористични атаки?

ФБР е на мнение, че киберпрестъпниците могат да се възползват от уязвимости в ELD логбуците. Устройствата не са проектирани да съдържат защита от такъв тип престъпления, а това представлява риск за бизнеса, защото логбуците свързват важни за оперативната работа системи, които преди са нямали връзка помежду си.

Логбуците осъществяват връзка с електронния контролен модул на превозното средство, за да проследят датата, часа, локацията, часовете на работа на двигателя, изминатите мили, информация за возилото, потребителя и превозвача. Логбуците освен това позволяват ибезжично свързване. В резултат на това ELD устройствата създават мост между ключовите

компоненти на камиона и безжичното предаване, така че до елементите на превозното средство може да се достигне чрез Wi-Fi или Bluetooth достъп. Повечето логбуци използват вграден клетъчен модул, който позволява дотъп чрез мобилен телефон или таблет.

ELD и киберопасността

Изследователи показаха, че има възможност устройствата да бъдат хакнати, така че камионът да действа по неочакван или нежелан начин. Основната функция на логбуците е да събират информация от работата на двигателя, но някои от тях позволяват да бъдат изпращани команди до двигателя посредством тяхната връзка с контролния модул. Тези команди могат да повлияят на функциите на возилото и най-вече на неговия контрол. Показатели за такава намеса са повишаването на производителността на оборудването и проблемите по поддръжката, както и повече трафик по вътрешната мрежа. Понякога самият логбук показва непредвидена възможност за достъп до външни мрежи. Всичко това прави избора на защитен логбук изключително важен. Уверете се, че устройството ви има функцията да ограничава трафика по време на работен режим.

Published By CellEx Consulting Group

Любимци на път

Ако взимате домашните си любимци с вас в камиона, кажете ни, за да разкажем вашата история.

Запознайте се със Слинки

Любимци на път

Изпратете ни снимка и споделете спомените си с вашите четириноги приятели

PETS IN TRUCKS

Пътуването с домашен любимец в камиона набира скорост навсякъде по света. Нашите четириноги приятели носят допълнителна емоционална подкрепа и топлина по време на дългите дни на пътя. Приятелството им ни дава мотивация да продължим, когато сме далеч от дома. Много хотели и места за отдих са подходящи за домашни любимци, а някои дори предлагат екстри като гледане на кучета или специална кухня за животни.

Много транспортни компании разрешават на техните шофьори да вземат любимците си с тях по време на път. Ако и вие сте един от тях, ние ще се радваме да публикуваме вашата съвместна история.

Published By CellEx Consulting Group

Самотни ли сте на пътя? Вземете си приятел!

Кънтри звездата Касиди Поуп помогна за старта на програмата Mutts4Trucks заедно с марките Mobil Delvac и PEDIGREE в Нашвил, щата Тенеси.
„ В тираджийството 10 килограма могат да са от голямо значение” – това е слоганът на Mutts4Trucks. Целта на кампанията е да свърже шофьорите с кучета спътници и по-конкретно – кучата от приюти.

Програмата стартира на 27 септември м.г. Освен Касиди Поуп, участие в откриването взе и популярният създател на Youtube видеа TheCraftyTrucker.

„Кампанията има за цел да повлияе позитивно на вътрешното и физическото здраве на шофьорите и да покаже добрите страни на това да осиновиш куче”, гласи прессъобщението за събитието. Кучетата бяха предоставени от Хуманитарната асоциация на Нашвил. Шофьорите, осиновили куче, получиха подарък впряг, каишка и кучешка храна. Водачът с едномесечен опит Амбър Карлтън-Уайз реши да си вземе любимец от събитието, като отбеляза, че се чувства самотна по време на път: **“Понякога се отегчавам и дори и да се прибера вкъщи пак не знам какво да правя, защото вече съм свикнала с този начин на живот. Разполагам с много време и любов за даване и смятам да ги дам на това куче”**, каза Карлтън-Уайз .

Спонсорите споменаха, че шофьорската професия е жизненоважна за американската икономика, но и признаха, че работата може да бъде доста самотна, особено когато водачите прекарват средно 240 нощи далеч от дома. Близо една трета от шофьорите заявяват, че времето, прекарано на път без семейството, се отразява на тяхното психично здраве. Това е и причината,която накара Mutts4Trucks да организира събитието. „Ние работим с шофьори на камиони през последните 90 години. През това време Mobil Delvac установи колко важен е икономическият им принос и колко големи са техните лични саможертви. Ние искаме да покажем колко много оценяваме тяхната работа като подобрим начина, по който се чувстват на път. Надяваме се да донесем радост на тези 3,5 млн. тираджии, които движат нашата икономика ”, каза Леа Ритър – съветник в Mobil Delvac.

Ползата обаче не е само за шофьорите. Проучване показва, че близо четири милиона домашни любимци биват приети в приюти всяка година, а близо половината от тях никога не си намират дом.

„Ние знаем, че кучетата имат способността да повишават настроението на хората, които са около тях, а също така ни е известно, че животът на пътя може да бъде самотен. ПрограматаMutts4Trucks носи полза и на човека и на животното, защото осигурява дом на кучето и предоставя на стопаните пухкав приятел по време на път", заяви Елизабет Барет – мениджър в Pedigree.

Mutts4Trucks продължава и през настоящата година, а спонсорите ще проследят пътешествията на няколко избрани тираджии и техните нови кучета и ще ни запознаят с емоционалното и физическо въздействие, които те взаимно носят един на друг докато са заедно на път.

Искате ли да имате куче до себе си по време на път?

Да имаш четириног придружител докато кръстосваш пътищата не е същото като да имаш любимец у дома.Ето няколко съвета за тези, които обмислят да имат спътник. В повечето случаи има ограничения в размера и удобствата на кабината и вие ще трябва да се съобразит с тях, за да може кучето да се чувства комфортно. Счита се, че четириногото не трябва да бъде по-тежко от 23 кг., желателно е да е от късокосместа порода, която не се нуждае да бъде развеждана често. Възрастните кучета са препоръчителни, защото знаят как да ходят по нужда и не са толкова енергични. Такива екземпляри можете да намерите в приютите. Вие трябва да може да осигурите на любимеца си възможност за разходка по време на почивката от каране. Кучетата на години са доста по-малко претенциозни от младите си събратя, които постоянно имат енергия и жадуват да тичат навън.

Задължително обучавайте кучето да стои далеч от педалите. В началото поставете преграда и я премахнете само ако сте сигурни, че то ще слуша и няма да припарва там. Заделете специално пространство, което да се превърне в негов кът. Ако си вземете малко куче, подсигурете се, че то няма да се заклещи или прищипе под седалката. Дръжте лекарства, храна и боклуци далеч от кучето и винаги имайте вода в наличност. Поставете паничка с вода на пода, за да може спътникът ви да пие когато е жаден през дългите и топли дни на път. Помнете, че трябва да имате каишка под ръка, за да държите кучето си в безопасност и близо до вас. Дръжте в камиона медицинският картон на любимеца ви заедно с всичката останала нужна документация – повечето транспортни компании изискват ваксина против бяс. Винаги имайте достатъчно храна и лакомства, за да може кучето ви да е щастливо. Пресмятайте и се запасявайте спрямо това колко време ще сте на път, като за всеки случай вземете под внимание и възможно забавяне. И последно – не забравяйте почистващите препарати и ароматизаторите, за да може да почистите след кучето си. Уебсайтът Trucking Truth съдържа много съвети как да шофирате безопасно с куче в кабината.

Кои породи са най-подходящи за път?

Булдог и мопс – Обикновено представителите на тези породи са малки, не изискват много разходка и имат лесни за почистване къси косми. Предпочитат умерен и студен климат и не са почитатели на горещините.

Питбул и боксер – Средни на размер и предпочитани от шофьорите, защото са изключително верни и защитават стопаните си. Обичат да стоят на седалката, но имат нужда от повече извеждане и грижа.

Чихуахуа, померан или мини доберман – Считани са за кучета-играчки, но са изключително лесни за отглеждане и може да ги разнасяте с вас навсякъде, включително ако се настаните да спите в мотел.

Възрастни кучета – Както вече обяснихме, кучетата на години имат много преимущества. Те са вече научени да ходят по нужда само навън и нямат енергия за постоянни разходки. В зависимост от темперамента им може да се нуждаят от допълнително време, за да свикнат с обстановката в камиона.

МАЛКИ ОБЯВИ

LOOKING FOR A JOB?

LET US HELP YOU BY POSTING YOUR AD IN OUR MAGAZINE

YOUR SMALL AD

CAN BE HERE

CONTACT US TODAY

EVELINA@CELLEXCONSULTINGGROUP.COM

HIRING - WE CAN HELP

ALL TRANSPORTATION PROFESSIONALS ARE WELCOME TO ADVERTISE WITH US

SELING OR RENTING EQUIPMENT

WE ARE HERE FOR YOU!

224-404-6114

МАЛКИ ОБЯВИ

ЮЛИ 2020

M&S DPF CLEANING SERVICES INC.

900 ALBION AVE. SCHAUMBURG, IL 60139

(224) 266-3404

WHAT WE OFFER?

- STATE OF THE ART FSX EQUIPMENT
- OEM CERTIFIED CLEANING DPF`s and DOC`s MACHINES
- CLEANING, DIAGNOSIS, REPAIR
- PROVIDE FULL DOCUMENTATIONS OF FILTER RECOVERY BEFORE, DURING AND AFTER CLEANING
- FOR ALL OF YOURS DIESEL VEHICLES

WHY US?

- 24 HOUR CLEANING TURNAROUND TIME
- 7 DAYS A WEEK
- FREE PICK UP & DELIVERY
- FLEET SOLUTIONS
- HIGHLY COST EFFECTIVE

Clean filter is just a phone call away!

CALL (224) 266-3404 NOW

MULTIVERSE EXPRESS

$$$ HIRING EXPERIENCED $$$
MOTIVATED CHICAGO BASED CDL-A

GENO (773)412-0325

AmeriFreight

Is Hiring OTR And Local Drivers With CDL Class A

Up to 70 cpm for team drivers

Up to 64 cpm for single drivers

Up to 33% from the gross

TRUCKS FOR RENT

Includes Truck Rent
Trailer Rent
Physical Damage Insurance,
Cargo Insurance,
Liability Insurance,
Parking

WEEKLY BASED RATES

Lease To Purchase Program

New Volvo's and Freightliners

Used Volvo's and Freightliners

Bensenville, IL
(847) 434-1122 x 3

South Plainfield, NJ
(847) 616-6446

Impress Nail Room

847-749-2245
113 W Central Rd. Mount Prospect IL 60056

Impress Nail Room is looking to hire an experienced and licensed manicurist.
For more information call (847)749-2245

cellex CONSULTING GROUP

cellex
CONSULTING GROUP

SUCCESS THROUGH **EFFICIENCY. EFFICIENCY** THROUGH **PROFESSIONAL EXPERTISE!**

TRANSPORTATION SAFETY MADE SIMPLE!

IN-HOUSE SAFETY FOR AS LOW AS $30 PER DRIVER

Former DOT Officers on Staff

- Transportation Safety Programs
- Regulatory Compliance
- Driver Log Auditing and ELD implementation
- FMCSA/DOT Compliance Audits and Reviews
- DOT fine negotiations and Ratingupgrades
- In-house managment Programs
- IRP&IFTA assistance & Permits
- Driver Training
- OSHA compliance & Audits
- Business filings
- Public Relations
- Insurance assistance and audits
- Rapid business transformation
- Strategic planning and analysis
- Enterprise Risk managment
- Human resources tools
- Small Business assistance
- MC Transfers and Contracts

We can assist you in English, Bulgarian, Russian, Polish, Serbian and Moldovan

For more information give us a call:

(224) 404-6114

www.cellexconsultinggroup.com

Published By CellEx Consulting Group